



Grupo Nutresa S. A.

Estados financieros intermedios consolidados
condensados al 30 de junio de 2024 y 2023
(Información no auditada)

UN FUTURO
ENTRE TODOS





Informe de revisión de información financiera intermedia

A los señores miembros de la Junta Directiva de Grupo Nutresa S. A.

Introducción

He revisado el estado de situación financiera intermedio consolidado condensado adjunto de Grupo Nutresa S. A. y sus subsidiarias al 30 de junio de 2024 y los correspondientes estados intermedios consolidado condensados de resultados integrales por el período de tres y seis meses finalizado en esa fecha, y los estados intermedios consolidado condensados de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el periodo de seis meses finalizado en esa misma fecha, y las notas, que incluyen un resumen de las políticas contables significativas y otras notas explicativas. La Administración de la Compañía es responsable por la adecuada preparación y presentación de esta información financiera intermedia condensada de acuerdo con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera Aceptadas en Colombia para estados financieros intermedios condensados. Mi responsabilidad es expresar una conclusión sobre dicha información financiera intermedia con base en mi revisión.

Alcance de la revisión

Llevé a cabo mi revisión de acuerdo con la Norma Internacional de Encargos de Revisión 2410, “Revisión de Información Financiera Intermedia realizada por el auditor independiente de la entidad”. Una revisión de información financiera intermedia consiste en realizar indagaciones, principalmente a las personas responsables de los asuntos financieros y contables y aplicar procedimientos analíticos y otros procedimientos de revisión. Una revisión tiene un alcance sustancialmente menor que el de una auditoría de acuerdo con las Normas de Auditoría de Información Financiera Aceptadas en Colombia y, por consiguiente, no me permite obtener seguridad de haber conocido todos los asuntos significativos que pudieran haberse identificado en una auditoría. Por lo tanto, no expreso una opinión de auditoría.

Conclusión

Con base en mi revisión, nada ha llamado a mi atención que me haga pensar que la información financiera intermedia consolidada condensada que se adjunta no ha sido preparada, en todos los aspectos materiales, de conformidad con las Normas de Contabilidad y de Información Financiera Aceptadas en Colombia para estados financieros intermedios condensados.

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'J. Molina'.

Joaquín Guillermo Molina M.
Revisor Fiscal
Tarjeta Profesional No. 47170 – T
Designado por PwC Contadores y Auditores S. A. S.
25 de julio de 2024

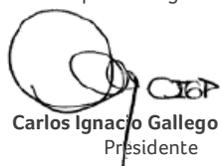
PwC Contadores y Auditores S.A.S., Calle 7 Sur No. 42-70, Torre 2, Piso 11, Edificio Forum, Medellín, Colombia.
Tel: (60-4) 6040606, Fax: (60-4) 325 4322, www.pwc.com/co

Estado de Situación Financiera Intermedio Consolidado Condensado

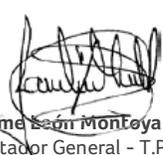
Al 30 de junio de 2024 (información no auditada) y 31 de diciembre de 2023 (Valores expresados en millones de pesos colombianos)

	Notas	Junio 2024	Diciembre 2023
ACTIVO			
Activo corriente			
Efectivo y equivalentes de efectivo	6	\$ 802.600	\$ 1.068.071
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, neto	7	1.938.996	1.703.828
Inventarios, neto	8	2.382.632	2.232.801
Activos biológicos	9	201.797	227.475
Otros activos	10	858.127	549.378
Activos no corrientes mantenidos para la venta		97	246
Total activo corriente		\$ 6.184.249	\$ 5.781.799
Activo no corriente			
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, neto	7	42.477	37.227
Inversiones en asociadas y negocios conjuntos	11	247.954	261.050
Inversiones patrimoniales medidas a valor razonable		157.465	134.244
Propiedades, planta y equipo, neto	12	4.088.434	3.967.953
Activos por derechos de uso	13	980.604	935.746
Propiedades de inversión		7.951	8.109
Plusvalía	14	2.420.388	2.378.919
Otros activos intangibles	15	1.372.735	1.357.578
Activo por impuesto diferido	16.4	806.476	810.538
Otros activos	10	17.336	15.667
Total activo no corriente		\$ 10.141.820	\$ 9.907.031
Total activos		\$ 16.326.069	\$ 15.688.830
PASIVO			
Pasivo corriente			
Obligaciones financieras	17	384.597	757.727
Pasivos por derechos de uso	18	177.663	179.891
Proveedores y cuentas por pagar	19	1.778.334	1.924.834
Impuesto sobre la renta e impuestos por pagar	16.2	640.576	378.278
Pasivo por beneficios a empleados	20	294.138	308.503
Provisiones	21	6.922	5.740
Otros pasivos		108.942	148.300
Total pasivo corriente		\$ 3.391.172	\$ 3.703.273
Pasivo no corriente			
Obligaciones financieras	17	3.639.976	3.346.230
Pasivos por derechos de uso	18	918.356	856.141
Pasivo por beneficios a empleados	20	214.756	219.492
Pasivo por impuesto diferido	16.4	1.122.743	1.112.389
Provisiones	21	7.198	7.054
Total pasivo no corriente		\$ 5.903.029	\$ 5.541.306
Total pasivo		\$ 9.294.201	\$ 9.244.579
PATRIMONIO			
Capital emitido		2.301	2.301
Prima en emisión de capital		117.170	117.170
Reservas y resultados acumulados		5.403.141	4.702.396
Otro resultado integral acumulado		1.068.971	825.318
Utilidad del período		365.925	720.483
Patrimonio atribuible a las participaciones controladoras		\$ 6.957.508	\$ 6.367.668
Participaciones no controladoras		74.360	76.583
Total patrimonio		\$ 7.031.868	\$ 6.444.251
Total pasivo y patrimonio		\$ 16.326.069	\$ 15.688.830

Las notas son parte integral de los estados financieros intermedios consolidados condensados.



Carlos Ignacio Gallego Palacio
Presidente



Jaime León Montoya Vásquez
Contador General - T.P. 45056-T



Joaquín Guillermo Molina Morales
Revisor Fiscal - T.P. No. 47170-T
Designado por PwC Contadores y Auditores S.A.S.
(Ver informe de revisión limitada de fecha
25 de julio de 2024)

Estado de Resultados Integrales Intermedio Consolidado Condensado

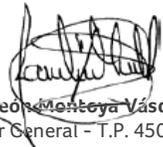
Del 1 de enero al 30 de junio (Valores expresados en millones de pesos colombianos)
(Información no auditada)

	Notas	Enero-Junio 2024	Enero-Junio 2023
Operaciones continuadas			
Ingresos operacionales provenientes de contratos con clientes	5.1	\$ 8.768.105	\$ 9.617.666
Costos de ventas	23	(5.073.563)	(5.950.613)
Utilidad bruta		\$ 3.694.542	\$ 3.667.053
Gastos de administración	23	(351.285)	(353.949)
Gastos de venta	23	(2.231.250)	(2.220.446)
Gastos de producción	23	(163.242)	(169.004)
Diferencia en cambio de activos y pasivos operativos	25.2	(35.232)	18.490
Otros ingresos, netos operacionales	24	4.046	12.044
Utilidad operativa		\$ 917.579	\$ 954.188
Ingresos financieros		28.368	47.669
Gastos financieros	17.6	(384.466)	(409.763)
Dividendos		291	126.981
Diferencia en cambio de activos y pasivos no operativos	25.2	28.713	(74.829)
Participación en asociadas y negocios conjuntos	11	(12.961)	(2.356)
Otros ingresos (egresos) netos	26	2.518	(2.776)
Utilidad antes de impuesto de renta e interés no controlante		\$ 580.042	\$ 639.114
Impuesto sobre la renta corriente	16.3	(216.730)	(185.153)
Impuesto sobre la renta diferido	16.3	9.217	34.684
Utilidad neta del período		\$ 372.529	\$ 488.645
Resultado del período atribuible a:			
Participaciones controladoras		\$ 365.925	\$ 478.565
Participaciones no controladoras		6.604	10.080
Utilidad neta del período		\$ 372.529	\$ 488.645
Utilidad por acción (*)			
Básica, atribuible a las participaciones controladoras (en pesos)		799,39	1.045,46
(*) Calculados sobre 457.755.869 acciones.			
OTRO RESULTADO INTEGRAL			
Partidas que no serán reclasificados posteriormente al resultado del período:			
Pérdidas actuariales de planes de beneficios definidos		\$ (1.024)	\$ (1.381)
Inversiones patrimoniales medidas a valor razonable		1.872	(362.278)
Impuesto diferido de los componentes que no serán reclasificados	16.4	(1.251)	481
Total partidas que no serán reclasificados posteriormente al resultado del período		\$ (403)	\$ (363.178)
Partidas que pueden ser reclasificados posteriormente al resultado del período:			
Participación en el resultado integral de asociadas y negocios conjuntos	11	4.420	(13.833)
Retiro por liquidación en el resultado integral en inversiones de negocios conjuntos	26	(3.126)	-
Retiro por venta en el resultado integral en inversiones de asociadas	26	(1.086)	-
Diferencias en cambio por conversión de negocios en el extranjero	25.1	194.265	(399.157)
Cobertura de flujo de efectivo		47.401	(91.487)
Impuesto diferido renta de componentes que serán reclasificados	16.4	(17.313)	34.883
Impuesto diferido por liquidación en inversiones de negocios conjuntos	16.4	1.094	-
Impuesto diferido por venta en inversiones de asociadas	16.4	380	-
Total partidas que pueden ser reclasificadas posteriormente al resultado del período		\$ 226.035	\$ (469.594)
Otro resultado integral, neto de impuestos		\$ 225.632	\$ (832.772)
RESULTADO INTEGRAL TOTAL DEL PERÍODO		\$ 598.161	\$ (344.127)
Resultado integral total atribuible a:			
Participaciones controladoras		\$ 589.840	\$ (347.591)
Participaciones no controladoras		8.321	3.464
Resultado integral total		\$ 598.161	\$ (344.127)

Las notas son parte integral de los estados financieros intermedios consolidados condensados.



Carlos Ignacio Callego Paíacio
Presidente



Jaime León Montoya Vásquez
Contador General - T.P. 45056-T



Joaquín Guillermo Molina Morales
Revisor Fiscal - T.P. No. 47170-T
Designado por PwC Contadores y Auditores S.A.S.
(Ver informe de revisión limitada de fecha
25 de julio de 2024)

Estado de Resultados Integrales Intermedio Consolidado Condensado

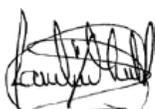
Del 1 de abril al 30 de junio (Valores expresados en millones de pesos colombianos)
(Información no auditada)

	Notas	Abril-Junio 2024	Abril-Junio 2023
Operaciones continuadas			
Ingresos operacionales provenientes de contratos con clientes	5.1	\$ 4.461.138	\$ 4.737.160
Costos de ventas	23	(2.601.444)	(2.907.244)
Utilidad bruta		\$ 1.859.694	\$ 1.829.916
Gastos de administración	23	(178.332)	(181.866)
Gastos de venta	23	(1.156.813)	(1.143.050)
Gastos de producción	23	(85.780)	(93.119)
Diferencia en cambio de activos y pasivos operativos	25.2	(12.966)	(768)
Otros (egresos) ingresos, netos operacionales	24	(169)	5.909
Utilidad operativa		\$ 425.634	\$ 417.022
Ingresos financieros		13.269	23.569
Gastos financieros	17.6	(199.719)	(205.422)
Dividendos		291	-
Diferencia en cambio de activos y pasivos no operativos	25.2	30.679	(35.843)
Participación en asociadas y negocios conjuntos	11	(5.244)	2.184
Otros ingresos (egresos) netos	26	381	(2.776)
Utilidad antes de impuesto de renta e interés no controlante		\$ 265.291	\$ 198.734
Impuesto sobre la renta corriente	16.3	(100.861)	(70.484)
Impuesto sobre la renta diferido	16.3	407	12.190
Utilidad neta del ejercicio		\$ 164.837	\$ 140.440
Resultado del período atribuible a:			
Participaciones controladoras		\$ 161.114	\$ 135.113
Participaciones no controladoras		3.723	5.327
Utilidad neta del ejercicio		\$ 164.837	\$ 140.440
Utilidad por acción (*)			
Básica, atribuible a las participaciones controladoras (en pesos)		351,96	295,16
(*) Calculados sobre 457.755.869 acciones.			
OTRO RESULTADO INTEGRAL			
Partidas que no serán reclasificados posteriormente al resultado del período:			
Pérdidas actuariales de planes de beneficios definidos		\$ 219	\$ (9.136)
Inversiones patrimoniales medidas a valor razonable		1.496	(234.424)
Impuesto diferido de los componentes que no serán reclasificados	16.4	(584)	2.699
Total partidas que no serán reclasificados posteriormente al resultado del período		\$ 1.131	\$ (240.861)
Partidas que pueden ser reclasificados posteriormente al resultado del período:			
Participación en el resultado integral de asociadas y negocios conjuntos	11	5.642	(12.454)
Retiro por venta en el resultado integral en inversiones de asociadas	26	(1.086)	-
Diferencias en cambio por conversión de negocios en el extranjero	25.1	341.498	(532.571)
Cobertura de flujo de efectivo		14.708	(37.546)
Impuesto diferido renta de componentes que serán reclasificados	16.4	(2.531)	19.854
Impuesto diferido por venta en inversiones de asociadas	16.4	380	-
Total partidas que pueden ser reclasificadas posteriormente al resultado del período		\$ 358.611	\$ (562.717)
Otro resultado integral, neto de impuestos		\$ 359.742	\$ (803.578)
RESULTADO INTEGRAL TOTAL DEL PERÍODO		\$ 524.579	\$ (663.138)
Resultado integral total atribuible a:			
Participaciones controladoras		\$ 516.361	\$ (660.304)
Participaciones no controladoras		8.218	(2.834)
Resultado integral total		\$ 524.579	\$ (663.138)

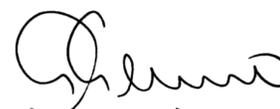
Las notas son parte integral de los estados financieros intermedios consolidados condensados.



Carlos Ignacio Gallego Palacio
Presidente



Jaime León Montoya Vásquez
Contador General - T.P. 45056-T



Joaquín Guillermo Molina Morales
Revisor Fiscal - T.P. No. 47170-T
Designado por PwC Contadores y Auditores S.A.S.
(Ver informe de revisión limitada de fecha
25 de julio de 2024)

Estado de Cambios en el Patrimonio Intermedio Consolidado Condensado

Del 1 de enero al 30 de junio (Valores expresados en millones de pesos colombianos)
(información no auditada)

	Capital emitido	Prima en emisión de capital	Reservas y resultados acumulados	Utilidad del período	Otro resultado integral acumulado	Total patrimonio atribuible a las participaciones controladoras	Participaciones no controladoras	Total
Saldo al 31 de diciembre de 2023	2.301	117.170	4.702.396	720.483	825.318	6.367.668	76.583	6.444.251
Resultado del período	-	-	-	365.925	-	365.925	6.604	372.529
Otro resultado integral del período	-	-	-	-	223.915	223.915	1.717	225.632
Resultado integral del período	-	-	-	365.925	223.915	589.840	8.321	598.161
Traslado a resultados de ejercicios anteriores	-	-	720.483	(720.483)	-	-	-	-
Dividendos distribuidos en efectivo (Nota 22)	-	-	-	-	-	-	(10.510)	(10.510)
Realizaciones de otros resultados integrales	-	-	(19.738)	-	19.738	-	-	-
Otros movimientos patrimoniales	-	-	-	-	-	-	(34)	(34)
Saldo al 30 de junio de 2024	2.301	117.170	5.403.141	365.925	1.068.971	6.957.508	74.360	7.031.868
Saldo al 31 de diciembre de 2022	2.301	546.832	4.310.253	882.976	4.974.019	10.716.381	88.316	10.804.697
Resultado del período	-	-	-	478.565	-	478.565	10.080	488.645
Otro resultado integral del período	-	-	-	-	(826.156)	(826.156)	(6.616)	(832.772)
Resultado integral del período	-	-	-	478.565	(826.156)	(347.591)	3.464	(344.127)
Traslado a resultados de ejercicios anteriores	-	-	882.976	(882.976)	-	-	-	-
Dividendos distribuidos en efectivo (Nota 22)	-	-	(618.135)	-	-	(618.135)	(16.368)	(634.503)
Realizaciones de otros resultados integrales	-	-	(4.794)	-	4.794	-	-	-
Otros movimientos patrimoniales	-	-	(1.734)	-	-	(1.734)	(69)	(1.803)
Saldo al 30 de junio de 2023	2.301	546.832	4.568.566	478.565	4.152.657	9.748.921	75.343	9.824.264

Las notas son parte integral de los estados financieros intermedios consolidados condensados.



Carlos Ignacio Gallego Palacio
Presidente



Jaime León Montoya Vásquez
Contador General - T.P. 45056-T



Joaquín Guillermo Molina Morales
Revisor Fiscal - T.P. No. 47170-T
Designado por PwC Contadores y Auditores S.A.S.
(Ver informe de revisión limitada de fecha
25 de julio de 2024)

Estado de Flujos de Efectivo Intermedio Consolidado Condensado

Del 1 de enero al 30 de junio (Valores expresados en millones de pesos colombianos)
(información no auditada)

	Enero-Junio 2024	Enero-Junio 2023
Flujos de efectivo de actividades de operación		
Cobros procedentes de las ventas de bienes y servicios	\$ 8.654.469	\$ 9.517.176
Pagos a proveedores por el suministro de bienes y servicios	(6.323.893)	(7.310.499)
Pagos a y por cuenta de los empleados	(1.398.543)	(1.371.462)
Impuestos a las ganancias y otros impuestos	(288.029)	(291.791)
Otras (salidas) entradas de efectivo	(78.554)	76.189
Flujos de efectivo netos procedentes de actividades de operación	\$ 565.450	\$ 619.613
Flujos de efectivo de actividades de inversión		
Efectivo y equivalentes recibido de adquisiciones	93	-
Compra de otros instrumentos de patrimonio	(15.947)	(197)
Importe procedente por venta de aportes en asociadas (Nota 26)	6.000	-
Compras de propiedades, planta y equipo (Nota 12)	(198.592)	(137.581)
Importes procedentes de la venta de activos productivos	573	793
Adquisición de intangibles y otros activos productivos (Nota 15)	(24.460)	(25.381)
Desinversión neta en activos mantenidos para la venta	141	-
Dividendos recibidos	291	54.384
Intereses recibidos	25.700	44.200
Flujos de efectivo netos usados en actividades de inversión	\$ (206.201)	\$ (63.782)
Flujos de efectivo de actividades de financiación		
Aumento obligaciones financieras	33.796	193.917
Pagos de obligaciones financieras	(136.328)	(151.267)
Dividendos pagados (Nota 22)	(158.753)	(272.621)
Intereses pagados	(267.281)	(276.116)
Arrendamientos pagados	(113.464)	(105.712)
Comisiones y otros gastos financieros	(36.500)	(34.472)
Otras salidas de efectivo	(1.305)	(303)
Flujos de efectivo netos usados en actividades de financiación	\$ (679.835)	\$ (646.574)
Disminución de efectivo y equivalente al efectivo por operaciones	\$ (320.586)	\$ (90.743)
Efecto de la variación en la tasa de cambio sobre el disponible	55.115	(94.833)
Disminución de efectivo y equivalente al efectivo	(265.471)	(185.576)
Efectivo y equivalentes de efectivo al inicio del período	1.068.071	1.060.247
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del período	\$ 802.600	\$ 874.671

Las notas son parte integral de los estados financieros intermedios consolidados condensados.



Carlos Ignacio Gallego Palacio
Presidente



Jaime León Montoya Vásquez
Contador General - T.P. 45056-T



Joaquín Guillermo Molina Morales
Revisor Fiscal - T.P. No. 47170-T
Designado por PwC Contadores y Auditores S.A.S.
(Ver informe de revisión limitada de fecha
25 de julio de 2024)

Notas a los estados financieros intermedios consolidados condensados

Periodos intermedios de tres meses comprendidos entre el 1 de abril y el 30 de junio de 2024 y 2023, y de seis meses comprendidos entre el 1 de enero y el 30 de junio de 2024 y 2023, excepto el Estado de Situación Financiera intermedio consolidado condensado que se presenta para efectos de comparabilidad al 30 de junio de 2024 y 31 de diciembre de 2023. (Valores expresados en millones de pesos colombianos, excepto los valores en monedas extranjeras, tasa de cambio y cantidad de acciones).

Nota 1. INFORMACIÓN CORPORATIVA

1.1 Entidad y objeto social de la matriz y las compañías subsidiarias

Grupo Nutresa S. A. y sus sociedades subsidiarias (en adelante, Grupo Nutresa, el Grupo, o Nutresa, indistintamente) constituyen un grupo integrado y diversificado de la industria de alimentos que opera principalmente en Colombia y Latinoamérica.

La sociedad matriz dominante es Grupo Nutresa S. A., una sociedad anónima de nacionalidad colombiana, constituida el 12 de abril de 1920, con domicilio principal en la ciudad de Medellín y con vigencia hasta el 12 de abril de 2050. El objeto social de la Compañía Matriz consiste en la inversión o aplicación de recursos o disponibilidades en empresas organizadas, bajo cualquiera de las formas autorizadas por la ley, sean nacionales o extranjeras, y que tengan por objeto el desarrollo de cualquier actividad económica lícita, o en bienes corporales o incorporeales con la finalidad de precautelación del capital.

A continuación, se informa en relación con las compañías subsidiarias, el nombre, actividad principal, domicilio principal, moneda funcional y porcentaje de participación mantenido por Grupo Nutresa:

Denominación	Actividad principal	Moneda Funcional ⁽¹⁾	% Participación	
			2024	2023
Colombia				
Industria Colombiana de Café S. A. S.	Producción de café y productos relacionados.	COP	100,00%	100,00%
Compañía Nacional de Chocolates S. A. S.	Producción de chocolates, sus derivados y otros productos relacionados.	COP	100,00%	100,00%
Compañía de Galletas Noel S. A. S.	Producción de galletas, cereales, entre otros.	COP	100,00%	100,00%
Industria de Alimentos Zenú S. A. S.	Producción y comercialización de carnes y sus derivados.	COP	100,00%	100,00%
Productos Alimenticios Doria S. A. S.	Producción de pastas alimenticias, harinas y cereales.	COP	100,00%	100,00%
Molinos Santa Marta S. A. S.	Molituración de granos.	COP	100,00%	100,00%
Alimentos Cárnicos S. A. S.	Producción de carnes y sus derivados.	COP	100,00%	100,00%
Tropical Coffee Company S. A. S.	Montaje y explotación de industrias de café.	COP	100,00%	100,00%
Inverlogy S. A. S.	Producción o fabricación de material de empaque.	COP	100,00%	100,00%
Pastas Comarrico S. A. S.	Producción de pastas alimenticias, harinas y cereales.	COP	100,00%	100,00%
Novaventa S. A. S.	Comercialización de alimentos y otros artículos mediante canal de venta directa.	COP	100,00%	100,00%
La Recetta Soluciones Gastronómicas Integradas S. A. S.	Distribución de alimentos mediante canal institucional.	COP	70,00%	70,00%
Meals Mercadeo de Alimentos de Colombia S. A. S.	Producción y comercialización de helados, bebidas lácteas, entre otros.	COP	100,00%	100,00%
Servicios Nutresa S. A. S.	Prestación de servicios empresariales especializados.	COP	100,00%	100,00%
Setas Colombianas S. A.	Producción, procesamiento y comercialización de champiñones.	COP	99,51%	99,51%
Gestión Cargo Zona Franca S. A. S.	Prestación de servicios logísticos.	COP	100,00%	100,00%
Comercial Nutresa S. A. S.	Comercialización de productos alimenticios.	COP	100,00%	100,00%
Industrias Aliadas S. A. S.	Prestación de servicios relacionados con el café.	COP	100,00%	100,00%
Opperar Colombia S. A. S.	Prestación de servicios de transporte y logística.	COP	100,00%	100,00%
IRCC S. A. S. - Industria de Restaurantes Casuales S. A. S.	Producción de alimentos y operación de establecimientos de alimentos al consumidor.	COP	100,00%	100,00%
LYC S. A. S.	Producción de alimentos y operación de establecimientos de alimentos al consumidor.	COP	100,00%	100,00%
PJ COL S. A. S.	Producción de alimentos y operación de establecimientos de alimentos al consumidor.	COP	100,00%	100,00%
New Brands S. A.	Producción de lácteos y helados.	COP	100,00%	100,00%
Schadel Ltda. Schalin Del Vecchio Ltda.	Producción de alimentos y operación de establecimientos de alimentos al consumidor.	COP	99,88%	99,88%
Productos Naturela S. A. S.	Producción y comercialización de alimentos saludables y funcionales.	COP	60,00%	60,00%
Atlantic FS S. A. S.	Comercialización de productos alimenticios	COP	70,00%	70,00%
Procesos VA S. A. S.	Procesamiento de productos cárnicos	COP	100,00%	100,00%
Basic Kitchen S. A. S.	Comercialización de productos alimenticios	COP	80,00%	80,00%
CI Nutrading S. A. S.	Comercialización y gestión logística.	COP	100,00%	100,00%
Chile				
Tresmontes Lucchetti S. A.	Prestación de servicios empresariales especializados.	CLP	100,00%	100,00%
Nutresa Chile S. A.	Gestión financiera y de inversiones.	CLP	100,00%	100,00%
Tresmontes Lucchetti Servicios S. A.	Gestión financiera y de inversiones.	CLP	100,00%	100,00%
Tresmontes S. A.	Producción y comercialización de alimentos.	CLP	100,00%	100,00%
Lucchetti Chile S. A.	Producción de pastas alimenticias, harinas y cereales.	CLP	100,00%	100,00%
Novaceites S. A.	Producción y comercialización de aceites vegetales.	CLP	50,00%	50,00%
Inversiones Tresmontes S.A.	Gestión financiera y de inversiones.	CLP	100,00%	100,00%
Tresmontes Lucchetti Inversiones S. A.	Gestión financiera y de inversiones.	USD	100,00%	100,00%

Estados financieros intermedios consolidados condensados Segundo trimestre

Denominación	Actividad principal	Moneda funcional (*)	% Participación	
			2024	2023
Costa Rica				
Compañía Nacional de Chocolates DCR, S. A.	Producción de chocolates y sus derivados.	CRC	100,00%	100,00%
Compañía de Galletas Pozuelo DCR S. A.	Producción de galletas y otros relacionados.	CRC	100,00%	100,00%
Compañía Americana de Helados S. A.	Producción y venta de helados.	CRC	100,00%	100,00%
Servicios Nutresa CR S. A.	Prestación de servicios empresariales especializados.	CRC	100,00%	100,00%
Industrial Belina Montes de Oro S. A.	Producción y comercialización de productos para animales	CRC	100,00%	100,00%
Belina Nutrición Animal S. A.	Distribución y comercialización de productos para animales	CRC	100,00%	100,00%
Guatemala				
Comercial Pozuelo Guatemala S. A.	Distribución y comercialización de productos alimenticios.	QTZ	100,00%	100,00%
Distribuidora POPPS S. A.	Comercialización de helados.	QTZ	100,00%	100,00%
México				
Nutresa S. A. de C.V.	Producción y comercialización de productos alimenticios.	MXN	100,00%	100,00%
Tresmontes Lucchetti México S. A. de C.V.	Producción y comercialización de alimentos.	MXN	100,00%	100,00%
Aliados Comerciales Alternativos	Comercialización de productos alimenticios	MXN	100,00%	100,00%
Panamá				
Alimentos Cárnicos de Panamá S. A.	Producción de carnes y sus derivados.	PAB	100,00%	100,00%
American Franchising Corp. (AFC)	Gestión financiera y de inversiones.	USD	100,00%	100,00%
Estados Unidos de América				
Abimar Foods Inc.	Producción y comercialización de productos alimenticios.	USD	100,00%	100,00%
Cordialsa Usa, Inc.	Comercialización de productos alimenticios.	USD	100,00%	100,00%
Kibo Foods LLC	Producción y comercialización de productos alimenticios.	USD	100,00%	100,00%
Cameron's Coffee & Distribution Company	Producción de café y productos relacionados.	USD	100,00%	100,00%
CCDC OPCO Holding Corporation	Gestión financiera y de inversiones.	USD	100,00%	100,00%
Otros países				
Corporación Distribuidora de Alimentos S. A. (Cordialsa)	Comercialización de productos alimenticios.	Ecuador	USD	100,00%
Comercial Pozuelo El Salvador S. A. de C.V.	Distribución y comercialización de productos alimenticios.	El Salvador	USD	100,00%
Americana de Alimentos S. A. de C.V.	Comercialización de productos alimenticios.	El Salvador	USD	100,00%
Comercial Pozuelo Nicaragua S. A.	Comercialización de productos alimenticios.	Nicaragua	NIO	100,00%
Industrias Lácteas Nicaragua S. A.	Comercialización y gestión logística.	Nicaragua	NIO	100,00%
Compañía Nacional de Chocolates del Perú S. A.	Producción de bebidas y alimentos.	Perú	PEN	100,00%
Helados Bon S. A.	Producción y comercialización de helados, bebidas lácteas, entre otros.	República Dominicana	DOP	81,18%
Compañía de Galletas Pozuelo de República Dominicana S.R.L.	Gestión financiera y de inversiones.	República Dominicana	DOP	100,00%
Nutresa South África (PTY) Ltd	Comercialización de productos alimenticios.	Sudáfrica	ZAR	100,00%
Nutresa Shanghai Trading Co. Ltd	Prestación de servicios empresariales y comercialización.	China	CNY	100,00%
Evome Trading LLC	Comercialización de productos alimenticios.	Emiratos Árabes Unidos	AED	100,00%

Tabla 1

(*) Ver en la Nota 25.1 la descripción de las siglas utilizadas para las monedas más representativas y sus principales impactos en los estados financieros intermedios consolidados condensados de Grupo Nutresa.

Cambios en el perímetro de consolidación

Se presentaron los siguientes cambios en el perímetro de consolidación durante el período:

2024: En junio se constituyó Evome Trading LLC.

2023: En enero Belina Importaciones e Innovaciones Dos Mil S. A. se fusiona con Belina Nutrición Animal S. A., bajo convenio de fusión por absorción.

En abril, Promociones y Publicidad Las Américas S. A., según acta de sesión de la Junta de Accionista se aprobó, a partir de esa fecha, la liquidación de la sociedad.

Nota 2. BASES DE PREPARACIÓN

Los estados financieros intermedios consolidados condensados de Grupo Nutresa para el período comprendido entre el 1 de enero de 2024 y el 30 de junio de 2024, se han preparado de acuerdo con la NIC 34, Información Financiera Intermedia y las Normas de Contabilidad e Información Financiera Aceptadas en Colombia, fundamentadas en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF), junto con sus interpretaciones, marco de referencia conceptual, los fundamentos de conclusión y las guías de aplicación autorizadas y emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB por sus siglas en inglés) hasta el año 2018 (sin incluir la NIIF 17), y otras disposiciones legales definidas por la Superintendencia Financiera de Colombia.

Estos estados financieros consolidados condensados, por ser de carácter intermedio, no incluye toda la información y revelaciones que normalmente se requieren para los estados financieros consolidados anuales completos, y por lo tanto, deben leerse en conjunto con los estados financieros consolidados del Grupo al cierre del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2023, que fueron preparados de acuerdo con las

Estados financieros intermedios **consolidados condensados** Segundo trimestre

Normas de Contabilidad de Información Financiera (NIIF) aceptadas en Colombia de acuerdo con el Marco Técnico Normativo emitido mediante el Decreto Único Reglamentario 2420 de 2015 y sus modificatorios, por el Ministerio de Hacienda y Crédito Público y de Comercio, Industria y Turismo.

Los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados, comprenden los estados intermedios consolidados condensados de situación financiera al 30 de junio de 2024 y 31 de diciembre de 2023, los estados intermedios consolidados condensados de estado de resultados integrales, de cambios en el patrimonio y de flujos de efectivo por el período terminado el 30 de junio de 2024 y 2023.

2.1 Bases de medición

Los estados financieros intermedios consolidados condensados han sido preparados sobre la base del costo histórico, excepto por la medición a valor razonable de ciertos instrumentos financieros como se describe en las políticas contables más adelante. Los importes en libros de los activos y pasivos reconocidos que han sido designados como partidas cubiertas en coberturas del valor razonable, que de otro modo se contabilizarían por su costo amortizado, se han ajustado para registrar los cambios en los valores razonables atribuibles a los riesgos que se cubren en las relaciones de cobertura eficaces.

2.2 Moneda funcional y de presentación

Los estados financieros intermedios consolidados condensados son presentados en pesos colombianos, que a la vez es la moneda funcional y la moneda de presentación de Grupo Nutresa. Sus cifras están expresadas en millones de pesos colombianos, excepto la utilidad básica por acción y la tasa representativa del mercado que se expresan en pesos colombianos, y las divisas (por ejemplo, dólares, euros, libras esterlinas, entre otros) que se expresan en unidades.

2.3 Clasificación de partidas en corrientes y no corrientes

Grupo Nutresa presenta los activos y pasivos en el estado de situación financiera clasificados como corrientes y no corrientes. Un activo se clasifica como corriente cuando la entidad: espera realizar el activo o tiene la intención de venderlo o consumirlo en su ciclo normal de operación; mantiene el activo principalmente con fines de negociación; espera realizar el activo dentro de los doce meses siguientes después del período sobre el que se informa; o el activo es efectivo o equivalente al efectivo a menos que éste se encuentre restringido por un período mínimo de doce meses después del cierre del período sobre el que se informa. Todos los demás activos se clasifican como no corrientes. Un pasivo se clasifica como corriente cuando la entidad espera liquidar el pasivo en su ciclo normal de operación o lo mantiene el pasivo principalmente con fines de negociación.

2.4 Negocio en marcha

Estos estados financieros intermedios consolidados condensados han sido preparados sobre una base de negocio en marcha y no incluyen ningún ajuste a los valores en libros y clasificación de activos, pasivos y gastos reportados que de otra manera podrían ser requeridos si la base de negocio en marcha no fuera apropiada.

Nota 3. **POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS**

3.1 Bases de consolidación

3.1.1 Inversiones en subsidiarias

Los estados financieros intermedios consolidados condensados incluyen la información financiera de Grupo Nutresa y sus compañías subsidiarias al 30 de junio de 2024 y su correspondiente información comparativa. Una subsidiaria es una entidad controlada por alguna de las empresas que conforman el Grupo Nutresa. El control existe cuando alguna de las empresas del Grupo tiene el poder para dirigir las actividades relevantes de la subsidiaria, que generalmente son las actividades de operación y financiación con el propósito de obtener beneficios de sus actividades y está expuesta, o tiene derecho, a los rendimientos variables de ésta.

Las políticas y prácticas contables son aplicadas en forma homogénea por la Compañía Matriz y sus compañías subsidiarias las cuales, para el caso de las compañías subsidiarias ubicadas en el exterior, no difieren sustancialmente de las prácticas contables utilizadas en los países de origen, y/o se ha efectuado su homologación para aquellas que generan un impacto significativo en los estados financieros intermedios consolidados condensados.

Todos los saldos y transacciones entre subsidiarias, y las utilidades o pérdidas no realizadas fueron eliminados en el proceso de consolidación.

Los estados financieros de las subsidiarias, se incluyen en los estados financieros intermedios consolidados condensados desde la fecha de adquisición hasta la fecha en la que Grupo Nutresa pierde su control; cualquier participación residual que retenga se mide a valor razonable; las ganancias o pérdidas que surjan de esta medición se reconocen en el otro resultado integral del período.

Los estados financieros separados anuales son los que sirven de base para la distribución de dividendos y otras apropiaciones por parte de los accionistas. Los estados financieros consolidados de fin de ejercicio se presentan a la Asamblea de Accionistas sólo con carácter informativo.

Consolidación de sociedades en las cuales Grupo Nutresa posee menos de la mayoría de los derechos de voto:

El Grupo considera que ejerce el control sobre las actividades relevantes de Novaceites S. A. a pesar de que la participación actual del 50% no le otorga la mayoría de los derechos de voto. Esta conclusión se basa en la composición del Directorio de Novaceites S. A., la vinculación de la Administración de TMLUC con la Gerencia General de la Compañía, y el nivel de involucramiento de TMLUC en sus procesos contables y comerciales.

Estados financieros intermedios **consolidados condensados** Segundo trimestre

Sociedades en las cuales Grupo Nutresa posee la mayoría de los derechos de voto, pero no tiene el control:

El Grupo considera que no ejerce el control sobre las actividades relevantes de Industrias Alimenticias Hermo de Venezuela S. A. y Cordialsa Noel Venezuela S. A. a pesar de poseer el 100% de la participación. Las condiciones cambiantes del mercado venezolano, incluyendo la regulación al mercado cambiario y el acceso limitado a la compra de divisas mediante los sistemas oficiales, sumado a otros controles gubernamentales como el control de precios y rentabilidad, importaciones, y leyes laborales, entre otros, limita la capacidad de mantener un nivel de producción normal, disminuye la capacidad de la Administración de tomar y ejecutar decisiones operativas, restringe la posibilidad de acceder a la liquidez resultante de esas operaciones, y la realización de estos beneficios a sus inversionistas en otros países a través del pago de dividendos. La Administración de Grupo Nutresa, considera que esta situación se mantendrá en el futuro previsible, y por lo tanto se configura una pérdida de control sobre dicha inversión de acuerdo con los postulados establecidos en la NIIF 10. Razones que sirvieron para soportar que a partir del 1 de octubre de 2016 estas inversiones se clasificaron como instrumentos financieros medidos a valor razonable con cambios en el otro resultado integral.

Esta clasificación contable no compromete la operación productiva y comercial de Grupo Nutresa en Venezuela, su equipo de colaboradores, ni sus relaciones con clientes y proveedores.

3.1.2 Interés no controlador

Las participaciones no controladoras en los activos netos de las subsidiarias consolidadas se presentan de forma separada dentro del patrimonio de Grupo Nutresa. El resultado del período y el otro resultado integral también se atribuyen a las participaciones no controladoras y controladoras.

Las compras o ventas de participación en subsidiarias, a las participaciones no controladoras que no implican una pérdida de control, y se reconocen directamente en el patrimonio.

Grupo Nutresa considera las transacciones con el interés minoritario como transacciones con los accionistas de la Compañía. Cuando se llevan a cabo adquisiciones del interés minoritario, la diferencia entre la contraprestación pagada y la participación adquirida sobre el valor en libros de los activos netos de la subsidiaria se reconocen como transacciones de patrimonio; por lo anterior, no se reconoce una plusvalía producto de esas adquisiciones.

3.2 Inversiones en asociadas y negocios conjuntos

Una asociada es una entidad sobre la cual Grupo Nutresa posee influencia significativa sobre las decisiones de política financiera y de operación, sin llegar a tener control o control conjunto. Un negocio conjunto es una entidad que Grupo Nutresa controla de forma conjunta con otros participantes, donde éstos mantienen un acuerdo contractual que establece el control conjunto sobre las actividades relevantes de la entidad.

En la fecha de adquisición, el exceso del costo de adquisición sobre la participación en el valor razonable neto de los activos identificables, pasivos y pasivos contingentes asumidos de la asociada o negocio conjunto, se reconoce como plusvalía. La plusvalía se incluye en el valor en libros de la inversión, y no se amortiza ni se somete individualmente a pruebas de deterioro de su valor.

Los resultados, activos y pasivos de la asociada o negocio conjunto se incorporan en los estados financieros intermedios consolidados condensados mediante el método de participación. Bajo este método la inversión se registra inicialmente al costo, y se ajusta con los cambios en la participación de Grupo Nutresa sobre los activos netos de la asociada o negocio conjunto después de la fecha de adquisición menos cualquier pérdida por deterioro de valor de la inversión. Las pérdidas de la asociada o negocio conjunto que exceden la participación de Grupo Nutresa en la inversión se reconocen como una provisión sólo cuando es probable la salida de beneficios económicos y existe la obligación legal o implícita.

Cuando es aplicable el método de participación, se realizan los ajustes necesarios para homologar las políticas contables de la asociada o negocio conjunto con las de Grupo Nutresa, se incorpora la porción que le corresponde a Grupo Nutresa en las ganancias o pérdidas obtenidas por la medición de los activos netos a valor razonable en la fecha de adquisición, y se eliminan las ganancias y pérdidas no realizadas procedentes de las transacciones entre Grupo Nutresa y la asociada o negocio conjunto, en la medida de la participación de Grupo Nutresa en la asociada o negocio conjunto. El método de participación se aplica desde la fecha de adquisición hasta cuando se pierde la influencia significativa o control conjunto sobre la entidad.

La participación en la utilidad o pérdida de una asociada o negocio conjunto se presenta en el estado de resultados integrales del período, neta de impuestos y participaciones no controladoras en las subsidiarias de la asociada o negocio conjunto; la participación en los cambios reconocidos directamente en el patrimonio y en el otro resultado integral de la asociada o negocio conjunto se presentan en el estado de cambios en el patrimonio y en el otro resultado integral, consolidados. Los dividendos recibidos en efectivo de la asociada o negocio conjunto se reconocen reduciendo el valor en libros de la inversión.

Grupo Nutresa analiza la existencia de indicadores de deterioro de valor y si es necesario reconoce en el resultado las pérdidas por deterioro en la inversión en la asociada o negocio conjunto.

Cuando se pierde la influencia significativa sobre la asociada o el control conjunto sobre el negocio conjunto, Grupo Nutresa mide y reconoce cualquier inversión residual que conserve en ella a su valor razonable. La diferencia entre el valor en libros de la asociada o negocio conjunto (teniendo en cuenta las partidas correspondientes de otro resultado integral) y el valor razonable de la inversión residual retenida, con el valor procedente de su venta, se reconoce en el resultado del período.

3.3 Políticas contables significativas

Grupo Nutresa y sus subsidiarias aplican las políticas y procedimientos contables de su matriz. A continuación, se detallan las políticas contables significativas que Grupo Nutresa aplica en la preparación de sus estados financieros intermedios consolidados condensados:

Estados financieros intermedios **consolidados condensados** Segundo trimestre

3.3.1 Combinaciones de negocios y plusvalía

Se consideran combinaciones de negocios aquellas operaciones mediante las cuales se produce la unión de dos o más entidades o unidades económicas en una única entidad o grupo de sociedades.

Las combinaciones de negocios se contabilizan por el método de adquisición. Los activos identificables adquiridos, los pasivos y los pasivos contingentes asumidos de la adquirida se reconocen a valor razonable a la fecha de adquisición; los gastos de adquisición se reconocen en el resultado del período y la plusvalía como un activo en el estado de situación financiera consolidado.

La contraprestación transferida en la adquisición se mide como el valor razonable de los activos transferidos, los pasivos incurridos o asumidos y los instrumentos de patrimonio emitidos por Grupo Nutresa, incluyendo cualquier contraprestación contingente, para obtener el control de la adquirida.

La plusvalía se mide como el exceso de la suma de la contraprestación transferida, el valor de cualquier participación no controladora, y cuando es aplicable, el valor razonable de cualquier participación previamente mantenida en la adquirida, sobre el valor neto de los activos adquiridos, los pasivos y los pasivos contingentes asumidos en la fecha de adquisición. La ganancia o pérdida resultante de la medición de la participación previamente mantenida puede reconocerse en los resultados del período o en el otro resultado integral, según proceda. En períodos anteriores sobre los que se informa, la adquirente pudo haber reconocido en otro resultado integral los cambios en el valor de su participación en el patrimonio de la adquirida. Si así fuera, el importe que fue reconocido en otro resultado integral deberá reconocerse sobre la misma base que se requeriría si la adquirente hubiera dispuesto directamente de la anterior participación mantenida en el patrimonio. Cuando la contraprestación transferida es inferior al valor razonable de los activos netos de la adquirida, la correspondiente ganancia es reconocida en el resultado del período, en la fecha de adquisición.

Para cada combinación de negocios, a la fecha de adquisición, Grupo Nutresa elige medir la participación no controladora por la parte proporcional de los activos identificables adquiridos, los pasivos y los pasivos contingentes asumidos de la adquirida o por su valor razonable.

Cualquier contraprestación contingente de una combinación de negocios se clasifica como pasivo o patrimonio y se reconoce a valor razonable en la fecha de adquisición. Los cambios posteriores en el valor razonable de una contraprestación contingente, clasificada como pasivo financiero se reconocen en el resultado del período o en el otro resultado integral, cuando se clasifica como patrimonio no se vuelve a medir y su liquidación posterior se reconoce dentro del patrimonio. Si la contraprestación no clasifica como un pasivo financiero se mide conforme a la NIIF aplicable.

La plusvalía adquirida en una combinación de negocios se asigna, en la fecha de adquisición, a las unidades generadoras de efectivo de Grupo Nutresa, que se espera serán beneficiadas con la combinación, independientemente de si otros activos o pasivos de la adquirida se asignan a esas unidades.

Cuando la plusvalía forma parte de una unidad generadora de efectivo, y parte de la operación dentro de tal unidad se vende, la plusvalía asociada con la operación vendida se incluye en el valor en libros de la operación al momento de determinar la ganancia o pérdida por la disposición de la operación. La plusvalía que se da de baja se determina con base en el porcentaje vendido de la operación, que es la relación del valor en libros de la operación vendida y el valor en libros de la unidad generadora de efectivo.

3.3.2 Conversión de saldos y transacciones en moneda extranjera

Las transacciones que se efectúan en una moneda diferente a la moneda funcional del Grupo se convierten utilizando el tipo de cambio vigente en la fecha de la transacción. Posteriormente, los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera son convertidos utilizando los tipos de cambio de la fecha de cierre de los estados financieros, que se toma de la información publicada por la entidad oficial encargada de certificar esta información; las partidas no monetarias que se miden a su valor razonable se convierten utilizando las tasas de cambio a la fecha en la que se determina su valor razonable, y las partidas no monetarias que se miden a costo histórico se convierten utilizando las tasas de cambio vigentes a la fecha de las transacciones originales.

Todas las diferencias de cambio surgidas de activos y pasivos operativos, se reconoce en el estado de resultados como parte de los ingresos y egresos operacionales; las diferencias en cambio de otros activos y pasivos, se reconoce como parte del ingreso o gasto financiero, a excepción de las partidas monetarias que proveen una cobertura eficaz para una inversión neta en un negocio en el extranjero y las provenientes de inversiones en acciones clasificadas como de valor razonable a través de patrimonio. Estas partidas y sus efectos impositivos se reconocen en el otro resultado integral hasta la disposición de la inversión neta, momento en el que se reconocen en el resultado del período.

Subsidiarias extranjeras

Para la presentación de los estados financieros intermedios consolidados condensados de Grupo Nutresa, la situación financiera y el resultado de las subsidiarias cuya moneda funcional es diferente a la moneda de presentación del Grupo y cuya economía no se encuentra catalogada como hiperinflacionaria se convierten como sigue:

- Activos y pasivos, incluyendo la plusvalía y cualquier ajuste al valor razonable de los activos y pasivos surgidos de la adquisición, se convierten al tipo de cambio de cierre del período.
- Ingresos y gastos se convierten al tipo de cambio promedio mensual.

Las diferencias cambiarias resultantes de la conversión de las subsidiarias en el extranjero se reconocen en el otro resultado integral, en una cuenta contable separada denominada "Conversión de estados financieros"; al igual que las diferencias de cambio de las cuentas por cobrar o por pagar de largo plazo que hagan parte de la inversión neta en el extranjero. En la disposición del negocio en el extranjero, la partida del otro resultado integral que se relaciona con la subsidiaria en el extranjero se reconoce en el resultado del período.

Estados financieros intermedios **consolidados condensados** Segundo trimestre

Principales monedas y tasas de cambio

A continuación, presentamos la evolución de las tasas de cambio de cierre a pesos colombianos de las monedas extranjeras que corresponden a la moneda funcional de las subsidiarias de Grupo Nutresa, y que tienen un impacto significativo en los estados financieros intermedios consolidados condensados:

		Junio 2024	Diciembre 2023	Junio 2023	Diciembre 2022
Dólar	USD	4.148,04	3.822,05	4.191,28	4.810,20
Balboa	PAB	4.148,04	3.822,05	4.191,28	4.810,20
Colón	CRC	7,82	7,25	7,63	7,99
Córdoba	NIO	113,26	104,36	115,02	132,76
Peso chileno	CLP	4,39	4,36	5,23	5,62
Peso dominicano	DOP	70,13	65,61	75,53	85,27
Peso mexicano	MXN	225,72	226,24	244,84	247,04
Quetzal	GTQ	533,94	488,31	534,21	612,59
Sol peruano	PEN	1.081,06	1.029,37	1.152,72	1.259,21

Tabla 2

3.3.3 Efectivo y equivalentes de efectivo

El efectivo y equivalentes de efectivo en el estado de situación financiera y en el estado de flujos de efectivo incluyen el dinero en caja y bancos, las inversiones de alta liquidez fácilmente convertibles en una cantidad determinada de efectivo y sujetas a un riesgo insignificante de cambios en su valor, con un vencimiento de tres meses o menos desde la fecha de su adquisición. Estas partidas se registran inicialmente al costo histórico, y se actualizan para reconocer su valor razonable a la fecha de cada período contable.

3.3.4 Instrumentos financieros

Un instrumento financiero es un contrato que da lugar a un activo financiero en una entidad y, simultáneamente, a un pasivo financiero o instrumento de capital en otra entidad. Los activos y pasivos financieros se reconocen inicialmente a su valor razonable más (menos) los costos de transacción directamente atribuibles, excepto para aquellos que se miden posteriormente a valor razonable.

Al momento del reconocimiento inicial, Grupo Nutresa clasifica sus activos financieros para la medición posterior a costo amortizado o a valor razonable dependiendo del modelo de negocio de Grupo Nutresa para gestionar los activos financieros y las características de los flujos de efectivo contractuales del instrumento; o como derivados designados como instrumentos de cobertura en una cobertura eficaz, según corresponda.

(i) Activos financieros medidos a costo amortizado

Un activo financiero se mide posteriormente a costo amortizado, usando la tasa de interés efectiva, si el activo es mantenido dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantenerlos para obtener los flujos de efectivo contractuales y los términos contractuales del mismo otorgan, en fechas específicas, flujos de efectivo que son únicamente pagos del capital e intereses sobre el valor del capital pendiente. El importe en libros de estos activos se ajusta por cualquier estimación de pérdida crediticia esperada reconocida. Los ingresos por intereses de estos activos financieros se incluyen en "intereses e ingresos similares" utilizando el método de la tasa de interés efectiva.

Grupo Nutresa ha definido que el modelo de negocio para los activos financieros es recibir los flujos de caja contractuales, razón por la cual son incluidos en esta categoría, el Grupo evalúa si los flujos de efectivo de los instrumentos financieros representan únicamente pagos de capital e intereses. Al realizar esta evaluación, el Grupo considera si los flujos de efectivo contractuales son consistentes con un acuerdo de préstamo básico, es decir, el interés incluye solo la contraprestación por el valor del dinero en el tiempo, el riesgo crediticio, otros riesgos crediticios básicos y un margen de ganancia consistente con un acuerdo de préstamo básico. Cuando los términos contractuales introducen una exposición al riesgo o a la volatilidad y son inconsistentes con un acuerdo de préstamo básico, el activo financiero relacionado se clasifica y mide al valor razonable con cambios en resultados.

Las cuentas por cobrar por ventas se miden por el valor de los ingresos menos el valor de las pérdidas por deterioro esperadas, de acuerdo al modelo definido por el Grupo. Estas cuentas por cobrar se reconocen cuando todos los riesgos y beneficios se trasladan al tercero.

(ii) Activos financieros medidos a valor razonable con cambios en otro resultado integral

Los activos financieros que se mantienen para el cobro de flujos de efectivo contractuales y para vender los activos, donde los flujos de efectivo de los activos representan solo pagos de principal e intereses, y que no son designados al valor razonable con cambios en resultados, se miden al valor razonable con cambios en otro resultado integral.

Para las inversiones en instrumentos de patrimonio que no se mantienen para propósitos de negociación, Grupo Nutresa elige de manera irrevocable presentar las ganancias o pérdidas por la medición a valor razonable en otro resultado integral. En la disposición de las inversiones a valor razonable a través del otro resultado integral, el valor acumulado de las ganancias o pérdidas es transferido directamente a las ganancias retenidas y no se reclasifican al resultado del período. Los dividendos recibidos en efectivo de estas inversiones se reconocen en resultado del período.

Los valores razonables de las inversiones con cotización bursátil se basan en su precio de cotización vigente. Si el mercado para un instrumento financiero no es activo (o el instrumento no cotiza en bolsa) el Grupo establece su valor razonable usando técnicas de valuación. Estas técnicas incluyen el uso de los valores observados en transacciones recientes efectuadas bajo los términos de libre competencia, la referencia a otros instrumentos que son sustancialmente similares, análisis de flujos de efectivo descontados y modelos de opciones haciendo máximo uso de información de mercado y depositando el menor grado de confianza posible en información interna específica de la entidad.

Estados financieros intermedios **consolidados condensados** Segundo trimestre

(iii) Activos financieros medidos a valor razonable con cambios en el resultado del período

Los activos financieros diferentes de aquellos medidos a costo amortizado o a valor razonable con cambios en otro resultado integral se miden posteriormente a valor razonable con cambios reconocidos en el resultado del período. Una pérdida o ganancia en un instrumento de deuda que se mide posteriormente al valor razonable con cambios en resultados y no es parte de una relación de cobertura se reconoce en el estado de resultados para el período en el que surge, a menos que surja de instrumentos de deuda que fueron designados al valor razonable o que no son mantenidos para negociar.

(iv) Deterioro de activos financieros al costo amortizado

El Grupo evalúa, de manera prospectiva, las pérdidas crediticias esperadas asociadas con los instrumentos de deuda contabilizados al costo amortizado y al valor razonable con cambios en otro resultado integral y con la exposición derivada de los compromisos de préstamo y los contratos de garantía financiera. El Grupo reconoce una provisión para pérdidas en cada fecha de presentación. La medición de las pérdidas crediticias esperadas refleja:

- Una cantidad imparcial y ponderada de probabilidad que se determina mediante la evaluación de un rango de posibles resultados;
- El valor del dinero en el tiempo; e
- Información razonable y respaldada disponible sin incurrir en costos o esfuerzos indebidos en la fecha de presentación acerca de hechos pasados, condiciones actuales y previsiones de condiciones económicas futuras.

(v) Baja en cuentas

Un activo financiero o una parte de él, es dado de baja del estado de situación financiera cuando se vende, transfiere, expiran o Grupo Nutresa pierde control sobre los derechos contractuales o sobre los flujos de efectivo del instrumento. Un pasivo financiero o una parte de él es dado de baja del estado de situación financiera cuando la obligación contractual ha sido liquidada o haya expirado. Cuando un pasivo financiero existente es reemplazado por otro proveniente de la misma contraparte bajo condiciones sustancialmente diferentes, o si las condiciones de un pasivo existente se modifican de manera sustancial, tal intercambio o modificación se trata como una baja del pasivo original y el reconocimiento de un nuevo pasivo, y la diferencia en los valores respectivos en libros se reconocen en el estado de resultados integrales del período.

(vi) Modificación

En algunas circunstancias, la renegociación o modificación de los flujos de efectivo contractuales de un activo financiero pueden llevar a la baja en cuentas de un activo financiero existente. Cuando la modificación de un activo financiero da lugar a la baja en cuentas de un activo financiero existente y el reconocimiento posterior de un activo financiero modificado, éste se considera un activo financiero nuevo. Por consiguiente, la fecha de la modificación se tratará como la fecha de reconocimiento inicial de ese activo financiero.

(vii) Pasivos financieros

Los pasivos financieros se miden posteriormente a costo amortizado, usando la tasa de interés efectiva. Los pasivos financieros incluyen saldos con proveedores y cuentas por pagar, obligaciones financieras, y otros pasivos financieros derivados. Esta categoría también incluye los instrumentos financieros derivados tomados por el Grupo y que no se designan como instrumentos de cobertura en relaciones de cobertura eficaces.

Se clasifican como obligaciones financieras las obligaciones contraídas mediante la obtención de recursos provenientes de establecimientos de crédito, o de otras instituciones financieras del país o del exterior.

Los pasivos financieros se dan de baja en cuentas cuando están cancelados (es decir, cuando la obligación especificada en el contrato se cumpla, cancele o expire).

(viii) Compensación de instrumentos financieros

Los activos y los pasivos financieros son objeto de compensación de manera que se informe el valor neto en el estado de situación financiera consolidado, solamente si (i) existe, en el momento actual, un derecho legalmente exigible de compensar los valores reconocidos, y (ii) existe la intención de liquidarlos por el valor neto, o de realizar los activos y cancelar los pasivos en forma simultánea.

(ix) Instrumentos financieros derivados y coberturas

Un derivado financiero es un instrumento financiero cuyo valor cambia como respuesta a los cambios en una variable observable de mercado (tal como un tipo de interés, tasa de cambio, el precio de un instrumento financiero o un índice de mercado, incluyendo las calificaciones crediticias), cuya inversión inicial es muy pequeña en relación con otros instrumentos financieros con respuesta similar a los cambios en las condiciones de mercado y que se liquida, generalmente, en una fecha futura.

En el curso normal de los negocios las compañías realizan operaciones con instrumentos financieros derivados, con el único propósito de reducir su exposición a fluctuaciones en el tipo de cambio y de tasas de interés de obligaciones en moneda extranjera. Estos instrumentos incluyen entre otros, contratos swap, forward, opciones y futuros de commodities de uso propio.

Los derivados se clasifican dentro de la categoría de activos o pasivos financieros, según corresponda la naturaleza del derivado, y se miden a valor razonable con cambios en el estado de resultados, excepto aquellos que hayan sido designados como instrumentos de cobertura.

Los contratos de commodities celebrados con el objetivo de recibir o entregar una partida no financiera de acuerdo con las compras, ventas o necesidades de utilización esperadas por la entidad, se consideran “derivados de uso propio”, y su efecto se reconoce como parte del costo del inventario.

Grupo Nutresa designa y documenta ciertos derivados como instrumentos de cobertura contable para cubrir:

- los cambios en el valor razonable de activos y pasivos reconocidos o compromisos en firme (coberturas de valor razonable),

Estados financieros intermedios **consolidados condensados** Segundo trimestre

- la exposición a las variaciones en los flujos de caja de transacciones futuras altamente probables, (coberturas de flujo de efectivo) y
- coberturas de una inversión neta en el extranjero.

El Grupo espera que las coberturas sean altamente eficaces en lograr compensar los cambios en el valor razonable o las variaciones en los flujos de efectivo. El Grupo evalúa permanentemente las coberturas, al menos trimestralmente, para determinar que realmente éstas hayan sido altamente eficaces a lo largo de los períodos para los cuales fueron designadas.

3.3.5 Inventarios

Se clasifican como inventarios los bienes mantenidos para ser vendidos en el curso normal de la operación, en proceso de producción con vistas a esa venta o en forma de materiales o suministros, para ser consumidos en el proceso de producción, o en la prestación de servicios.

Los inventarios se valúan al menor entre el costo de adquisición o fabricación, y el valor neto realizable. El costo es determinado utilizando el método de costos promedio. El valor neto realizable es el precio estimado de venta del inventario dentro del curso normal de operaciones, disminuyendo los gastos variables de venta aplicables. Cuando el valor neto de realización está por debajo del costo en libros, se reconoce el deterioro como un ajuste en el estado de resultados disminuyendo el valor del inventario.

Los inventarios se valoran utilizando el método del promedio ponderado y su costo incluye los costos directamente relacionados con la adquisición y aquellos incurridos para darles su condición y ubicación actual. El costo de los productos terminados y de productos en proceso comprende materia prima, mano de obra directa, otros costos directos y gastos indirectos de fabricación.

Los descuentos comerciales, rebajas y otras partidas similares se deducen del costo de adquisición del inventario.

En el caso de commodities, el costo del inventario incluye cualquier ganancia o pérdida por las operaciones de cobertura de adquisiciones de la materia prima.

3.3.6 Activos biológicos

Los activos biológicos mantenidos por Grupo Nutresa se miden, desde su reconocimiento inicial, al valor razonable menos los gastos necesarios para realizar la venta; los cambios se reconocen en el estado de resultados del período. Los productos agrícolas que procedan de activos biológicos se miden a su valor razonable menos los gastos necesarios para la venta en el momento de la recolección o cosecha, cuando son trasladados al inventario.

Cuando su valor razonable no pueda ser medido de forma fiable, se medirán al costo y se evaluará permanentemente la existencia de indicadores de deterioro.

3.3.7 Propiedades, planta y equipo

Las propiedades, planta y equipo incluyen el importe de los terrenos, inmuebles, muebles, vehículos, maquinaria y equipo, equipos de informática y otras instalaciones de propiedad de las entidades consolidadas, y que son utilizados en el giro normal de los negocios del Grupo.

Las propiedades, planta y equipo se miden al costo, neto de la depreciación acumulada y de pérdidas por deterioro del valor acumuladas, si las hubiera. El costo incluye el precio de adquisición, los costos directamente relacionados a la ubicación del activo en el lugar y las condiciones necesarias para que opere en la forma prevista por Grupo Nutresa, los costos por préstamos de los proyectos de construcción que toman un período de un año o más para ser completados si se cumplen los requisitos de reconocimiento, y el valor presente del costo esperado para el desmantelamiento del activo después de su uso, si los criterios de reconocimiento para una provisión se cumplen.

Los descuentos comerciales, rebajas y otras partidas similares se deducen del costo de adquisición del activo.

Para los componentes significativos de propiedades, planta y equipo que deben ser reemplazados periódicamente, el Grupo da de baja el componente reemplazado y reconoce el componente nuevo como un activo con su correspondiente vida útil específica, y lo deprecia según corresponda. Del mismo modo, cuando se efectúa un mantenimiento de gran envergadura, su costo se reconoce como un reemplazo del importe en libros del activo en la medida en que se cumplan los requisitos para su reconocimiento. Todos los demás gastos rutinarios de reparación y mantenimiento se reconocen en los resultados a medida que se incurren.

Las mejoras sustanciales realizadas sobre propiedades de terceros se reconocen como parte de los activos fijos de Grupo Nutresa y se deprecian por el menor tiempo entre la vida útil de la mejora realizada o el plazo del arrendamiento.

La depreciación inicia cuando el activo está disponible para su uso y se calcula en forma lineal a lo largo de la vida útil estimada del activo de la siguiente manera:

Edificios	20 a 60 años
Maquinaria y equipo de producción ^(*)	10 a 40 años
Equipo de transporte	3 a 10 años
Equipo de cómputo	3 a 10 años
Equipo de oficina	5 a 10 años

Tabla 3

(*) Alguna maquinaria vinculada con la producción es depreciada usando el método de horas producidas, según sea la forma más adecuada en la que se refleje el consumo de los beneficios económicos del activo.

Los valores residuales, vidas útiles y métodos de depreciación se revisan en cada cierre de ejercicio, y se ajustan prospectivamente en caso de que sea requerido. Los factores que pueden influenciar el ajuste son: cambios en el uso del activo, desgaste significativo inesperado, avances tecnológicos, cambios en los precios de mercado, entre otros.

Estados financieros intermedios **consolidados condensados** Segundo trimestre

Un componente de propiedades, planta y equipo o cualquier parte significativa del mismo reconocida inicialmente, se da de baja al momento de su venta o cuando no se espera obtener beneficios económicos futuros por su uso o venta. Cualquier ganancia o pérdida resultante al momento de dar de baja el activo (calculado como la diferencia entre el ingreso neto procedente de la venta y el importe neto en libros del activo) se incluye en el estado de resultados del período.

Anualmente, Grupo Nutresa, evalúa sus activos para identificar indicios, tanto externos como internos, de reducciones en sus valores recuperables. Si existen evidencias de deterioro, los bienes de uso son sometidos a pruebas para evaluar si sus valores contables son plenamente recuperables. De acuerdo con la NIC 36 “Deterioro de los activos” las pérdidas por reducciones en el valor recuperable son reconocidas por el monto en el cual el valor contable del activo (o grupo de activos) excede su valor recuperable (el mayor entre su valor razonable menos los costos de disposición y su valor en uso) y es reconocido en el estado de resultados del período como deterioro de otros activos.

Cuando el valor en libros exceda al valor recuperable, se ajusta el valor en libros hasta su valor recuperable, modificando los cargos futuros en concepto de depreciación, de acuerdo con su nueva vida útil remanente.

Plantaciones en desarrollo: es una planta viva que se utiliza en la elaboración o suministro de productos agrícolas, se espera que produzca durante más de un periodo, y tiene una probabilidad remota de ser vendida como productos agrícolas, excepto por ventas incidentales de raleos y podas.

3.3.8 Activos y pasivos por derechos de uso

Un contrato de arrendamiento es un acuerdo por el cual un arrendador cede a un arrendatario, a cambio de un pago o una serie de pagos, el derecho a utilizar un activo durante un periodo de tiempo determinado.

El Grupo es arrendador y arrendatario de diversas propiedades, equipos y vehículos. Los contratos de arriendo generalmente se realizan por períodos fijos de 1 a 15 años, pero pueden tener opciones de extensión. Los términos de arrendamiento se negocian de forma individual y contienen una amplia gama de términos y condiciones diferentes.

Las opciones de extensión y terminación incluidas en los arrendamientos del Grupo se utilizan para maximizar la flexibilidad operativa en términos de gestión de contratos. La mayoría de las opciones de extensión y terminación mantenidas son ejercitables de manera simultánea por el Grupo y por la contraparte respectiva.

Contabilidad del arrendatario

Los arrendamientos se reconocen como un activo por derecho de uso y un pasivo correspondiente en la fecha en que el activo arrendado está disponible para su uso por el Grupo. Cada pago de arrendamiento se asigna entre el pasivo y el costo financiero. El costo financiero se carga a los resultados durante el período de arrendamiento a fin de producir una tasa de interés periódica constante sobre el saldo restante del pasivo para cada período. El activo por derecho de uso se deprecia durante la vida útil más corta del activo y el plazo de arrendamiento en línea recta.

Los activos y pasivos que surgen de un arrendamiento son medidos inicialmente sobre una base de valor presente. Los pasivos por arrendamientos incluyen el valor presente neto de los siguientes pagos de arrendamiento:

- Pagos fijos (incluyendo pagos fijos sustanciales), menos cualquier incentivo de arrendamiento por cobrar
- Pago de arrendamiento variable basado en un índice o tasa
- Montos que se espera que pague el arrendatario bajo garantías de valor residual
- El precio de ejercicio de una opción de compra si el arrendatario está razonablemente seguro de ejercer esa opción, y
- Pagos de multas por finalizar el arrendamiento, si la condición del arrendamiento refleja que el arrendatario ejerció esa opción.

Los pagos por arrendamientos se descuentan utilizando una tasa de descuento, que se calcula con la tasa de interés de cada país, contemplando la duración del contrato y la clase de activo.

Los activos de derechos de uso se miden al costo y comprenden lo siguiente:

- El monto de la medición inicial del pasivo por arrendamiento
- Todo pago de arrendamiento realizado en o antes de la fecha de inicio
- Todo costo inicial directo, y
- Costos de desmantelamiento y restauración.

Los pagos asociados con arrendamientos a corto plazo y arrendamientos de activos de bajo valor se reconocen bajo el método lineal como un gasto en el estado de resultados. Los arrendamientos a corto plazo tienen un plazo de 12 meses o menos. Los activos de bajo valor comprenden los equipos de cómputo y artículos pequeños del mobiliario de oficina.

Los periodos promedios de depreciación para los activos por derecho de uso son:

Edificios	7 a 15 años
Maquinaria y equipo de producción	3 a 4 años
Equipo de cómputo y comunicación	3 a 4 años
Equipo de transporte	5 a 10 años

Tabla 4

Estados financieros intermedios **consolidados condensados** Segundo trimestre

Contabilidad del arrendador

Cuando los activos son arrendados bajo la modalidad de arrendamiento financiero, el valor presente de los pagos futuros del arrendamiento se reconoce como una cuenta por cobrar. La diferencia entre el importe bruto a cobrar y el valor presente de la cuenta por cobrar se reconoce como ingresos financieros.

La cuenta por cobrar es amortizada asignando cada uno de los cánones entre los ingresos financieros y la amortización del capital en cada período contable, de tal manera que el reconocimiento de los ingresos financieros refleje en cada uno de los periodos, una tasa de rendimiento constante sobre la inversión financiera neta que el arrendador ha realizado en el arrendamiento financiero.

Cuando los activos son arrendados en régimen de arrendamiento operativo, el activo se incluye en el estado de situación financiera según la naturaleza del bien. Los ingresos de arrendamientos operativos se reconocen durante el término del contrato de arrendamiento sobre una base de línea recta.

3.3.9 Propiedades de inversión

Se reconocen como propiedades de inversión los terrenos y edificios que tiene Grupo Nutresa con el fin de obtener una renta o plusvalía, en lugar de mantenerlas para su uso o venta en el curso ordinario de las operaciones.

Las propiedades de inversión se miden inicialmente al costo. El costo de adquisición de una propiedad de inversión comprende su precio de compra y cualquier desembolso directamente atribuible. El costo de una propiedad de inversión autoconstruida es su costo a la fecha en que la construcción o desarrollo estén terminados.

Con posterioridad al reconocimiento inicial, las propiedades de inversión se miden al costo neto de la depreciación acumulada y de pérdidas por deterioro del valor acumuladas, si las hubiera.

La depreciación se calcula en forma lineal a lo largo de la vida útil estimada del activo entre 20 y 60 años. Los valores residuales y las vidas útiles se revisan y ajustan prospectivamente en cada cierre de ejercicio, en caso de que sea requerido.

Las propiedades de inversión se dan de baja, ya sea en el momento de su disposición, o cuando se retira del uso en forma permanente, y no se espera ningún beneficio económico futuro. La diferencia entre el producido neto de la disposición y el valor en libros del activo se reconoce en resultado del período en el que fue dado de baja.

Se realizan transferencias a, o desde, las propiedades de inversión, solamente cuando exista un cambio en su uso. Para el caso de una transferencia desde una propiedad de inversión hacia propiedad, planta y equipo, el costo tomado en cuenta para su contabilización posterior es el valor en libros a la fecha del cambio de uso.

3.3.10 Activos intangibles

Un activo intangible es un activo identificable, de carácter no monetario y sin apariencia física. Los activos intangibles adquiridos en forma separada se miden inicialmente a su costo. El costo de los activos intangibles adquiridos en combinaciones de negocios es su valor razonable a la fecha de adquisición. Después del reconocimiento inicial, los activos intangibles se contabilizan al costo menos cualquier amortización y cualquier pérdida acumuladas por deterioro del valor.

Las vidas útiles de los activos intangibles se determinan como finitas. Los activos intangibles con vidas útiles finitas se amortizan a lo largo de su vida útil de forma lineal y se evalúan para determinar si tuvieron algún deterioro de valor, siempre que haya indicios de que el activo intangible pudiera haber sufrido dicho deterioro. El período de amortización y el método de amortización para un activo intangible con una vida útil finita se revisan al menos al cierre de cada período. Los cambios en la vida útil esperada o en el patrón esperado de consumo de los beneficios económicos futuros del activo se contabilizan al cambiar el período o método de amortización, según corresponda, y se tratan como cambios en las estimaciones contables. El gasto por amortización de activos intangibles con vidas útiles finitas se reconoce en el estado de resultados integrales del período. La vida útil de los activos intangibles con vida finita está comprendida entre 3 y 99 años.

Las ganancias o pérdidas que surgen cuando se da de baja un activo intangible se miden como la diferencia entre el valor obtenido en la disposición y el valor en libros del activo, y se reconoce en el estado de resultados del período.

Cambio de estimaciones contables en las marcas

La Administración del Grupo ha asignado vida útil a las marcas identificadas en las combinaciones de negocios realizadas, cuya vida útil había sido determinada como indefinida, debido a que, al analizar los factores relevantes, no existía un límite previsible del periodo a lo largo del cual se esperaba que el activo generará entradas flujos netos de efectivo para Grupo. Los cambios en el entorno económico y regulatorio; en los hábitos de los consumidores; las tendencias medioambientales; las etiquetas requeridas por algunos gobiernos para la distribución de algunos alimentos, los impuestos adicionales a los ultraprocesados; la existencia de otros sustitutos; la competencia de mercado, entre otros, justifican la necesidad de la asignación de una vida útil.

Al 30 de junio de 2024, el efecto registrado en resultados por la amortización de las marcas asciende a \$ 14.367.

Suponiendo que los activos se mantengan hasta el final de la vida útil estimada y no se presenten cambios en las vidas, los siguientes serían los efectos en los resultados por la amortización:

2024 \$27.384

2025 \$23.420

2026 \$23.420

2027 \$22.897

2028 \$22.897 y siguientes

Estados financieros intermedios **consolidados condensados** Segundo trimestre

Costos de investigación y desarrollo

Los costos de investigación se contabilizan como gastos a medida que se incurre en ellos. Los desembolsos directamente relacionados con el desarrollo en un proyecto individual se reconocen como activo intangible cuando Grupo Nutresa puede demostrar:

- La factibilidad técnica de finalizar el activo intangible para que esté disponible para su uso o venta;
- Su intención de finalizar el activo y su capacidad de utilizar o vender el activo;
- Cómo el activo generará beneficios económicos futuros;
- La disponibilidad de recursos para finalizar el activo; y
- La capacidad de medir de manera fiable el desembolso durante el desarrollo.

En el estado de situación financiera, los activos que surgen de desembolsos por desarrollo se contabilizan al costo menos la amortización y las pérdidas acumuladas por deterioro del valor.

La amortización del activo comienza cuando el desarrollo ha sido completado y el activo se encuentra disponible para ser utilizado. Se amortiza a lo largo del período del beneficio económico futuro esperado. Durante el período de desarrollo el activo se somete a pruebas de deterioro anuales para determinar si existe pérdida de su valor.

Los costos de investigación y los costos de desarrollo que no califican para su capitalización se contabilizan como gastos en el resultado del período.

3.3.11 Deterioro de valor de activos no financieros, unidades generadoras de efectivo y plusvalía

Grupo Nutresa evalúa si existe algún indicio de que un activo o unidad generadora de efectivo pueda estar deteriorado en su valor; y estima el valor recuperable del activo o unidad generadora de efectivo, en el momento en que detecta un indicio de deterioro, o anualmente (al 31 de diciembre) para la plusvalía, activos intangibles con vida útil indefinida y los que aún no se encuentran en uso.

Grupo Nutresa, utiliza su juicio en la determinación de las Unidades Generadoras de Efectivo (UGE) para efectos de las pruebas de deterioro de valor, y ha definido como UGE's las entidades legalmente constituidas dedicadas a la producción, asignando a cada una de ellas los activos netos de las entidades legalmente constituidas dedicadas a la prestación de servicios a las unidades productoras (en forma transversal o individual). La evaluación del deterioro se realiza al nivel de la UGE o Grupo de UGE's que contiene el activo a evaluar.

El valor recuperable de un activo es el mayor valor entre el valor razonable menos los gastos de venta, ya sea de un activo o de una unidad generadora de efectivo, y su valor en uso, y se determina para un activo individual, salvo que el activo no genere flujos de efectivo que sean sustancialmente independientes de los de otros activos o grupos de activos; en este caso el activo deberá agruparse a una unidad generadora de efectivo. Cuando el valor en libros de un activo o de una unidad generadora de efectivo exceda su valor recuperable, el activo se considera deteriorado y se reduce el valor a su monto recuperable.

Al calcular el valor en uso o el valor razonable, los flujos de efectivo estimados, ya sea de un activo o de una unidad generadora de efectivo, se descuentan a su valor presente mediante una tasa de descuento que refleja las consideraciones de mercado del valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo. Para la aplicación del valor razonable se descontarán los gastos de disposición.

Las pérdidas por deterioro del valor de operaciones continuadas se reconocen en el estado de resultados integrales del período en aquellas categorías de gastos que correspondan con la función del activo deteriorado. Las pérdidas por deterioro atribuibles a una unidad generadora de efectivo se asignan inicialmente a la plusvalía y una vez agotado éste, de forma proporcional, con base en el valor en libros de cada activo, a los demás activos no corrientes de la unidad generadora de efectivo.

El deterioro del valor para la plusvalía se determina evaluando el valor recuperable de cada unidad generadora de efectivo (o grupo de unidades generadoras de efectivo) a las que se relaciona la plusvalía. Las pérdidas por deterioro de valor relacionadas con la plusvalía no se pueden revertir en períodos futuros.

Para los activos en general, excluida la plusvalía, al final de cada período, se efectúa una evaluación sobre si existe algún indicio de que las pérdidas por deterioro del valor reconocidas previamente ya no existen o hayan disminuido. Si existe tal indicio, Grupo Nutresa efectúa una estimación del valor recuperable del activo o de la unidad generadora de efectivo. Una pérdida por deterioro del valor reconocida previamente solamente se revierte si hubo un cambio en los supuestos utilizados para determinar el valor recuperable de un activo desde la última vez en que se reconoció la última pérdida por deterioro del valor. La reversión se limita de manera tal que el valor en libros del activo no exceda su monto recuperable, ni exceda el valor en libros que se hubiera determinado, neto de la depreciación, si no se hubiese reconocido una pérdida por deterioro del valor para el activo en los años anteriores. Tal reversión se reconoce en el estado de resultados integrales del período.

3.3.12 Impuestos

Comprende el valor de los gravámenes de carácter general obligatorio a favor del Estado y a cargo de las compañías, por concepto de las liquidaciones privadas que se determinan sobre las bases impositivas del período fiscal, de acuerdo con las normas tributarias del orden nacional y territorial que rigen en cada uno de los países donde operan las subsidiarias de Grupo Nutresa.

a) Impuesto sobre la renta

(i) Corriente

Los activos y pasivos corrientes por el impuesto sobre la renta del período se miden por los valores que se espera recuperar o pagar a la autoridad fiscal. El gasto por impuesto sobre la renta se reconoce en el impuesto corriente de acuerdo con la depuración efectuada entre la renta fiscal y la utilidad o pérdida contable afectada por la tarifa del impuesto sobre la renta del año corriente y conforme con lo establecido en las normas tributarias de cada país. Las tasas y las normativas fiscales utilizadas para computar dichos valores son aquellas que estén aprobadas al final del período sobre el que se informa, en los países en los que Grupo Nutresa opera y genera utilidades imponibles. Los activos y los pasivos corrientes por el impuesto sobre la renta se compensan si se relacionan con la misma autoridad fiscal y se tiene la intención de liquidarlos por el valor neto o a realizar el activo y a liquidar el pasivo de forma simultánea.

Estados financieros intermedios **consolidados condensados** Segundo trimestre

(ii) **Diferido**

El impuesto sobre la renta diferido se reconoce utilizando el método del pasivo calculado sobre las diferencias temporarias entre las bases fiscales de los activos y pasivos y sus valores en libros. El impuesto diferido pasivo se reconoce generalmente para todas las diferencias temporarias imponibles, y el impuesto diferido activo se reconoce para todas las diferencias temporarias deducibles y por la compensación futura de créditos y pérdidas fiscales no utilizadas en la medida en que sea probable la disponibilidad de ganancias impositivas futuras contra las cuales se puedan imputar. Los impuestos diferidos no son objeto de descuento financiero.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos no se reconocen si la diferencia temporaria surge del reconocimiento inicial de un activo o un pasivo en una transacción que no constituya una combinación de negocios y que, al momento de la transacción no afectó ni la ganancia contable ni la ganancia o pérdida fiscal; y para el caso del pasivo por impuesto diferido cuando surja del reconocimiento inicial de la plusvalía.

Los pasivos por impuestos diferidos relacionados con las inversiones en asociadas y participaciones en negocios conjuntos, no se reconocen cuando la oportunidad de la reversión de las diferencias temporarias se pueda controlar y sea probable que dichas diferencias no se reverseen en el futuro cercano y los activos por impuestos diferidos relacionados con las inversiones en asociadas y participaciones en negocios conjuntos, se reconocen solamente en la medida en que sea probable que las diferencias temporarias se revertirán en un futuro cercano y sea probable la disponibilidad de ganancias impositivas futuras contra las cuales se imputarán esas diferencias deducibles. Los pasivos por impuestos diferidos relacionados con la plusvalía se reconocen en la medida en que sea probable que las diferencias temporarias se reviertan en el futuro.

El valor en libros de los activos por impuesto diferido se revisa en cada fecha de presentación y se reducen en la medida en que ya no sea probable que exista suficiente ganancia impositiva para utilizar la totalidad o una parte del activo por dicho impuesto. Los activos por impuesto diferido no reconocidos se reevalúan en cada fecha de presentación y se reconocen en la medida en que sea probable que las ganancias impositivas futuras permitan su recuperación.

Los activos y pasivos por impuesto diferido se miden a las tasas fiscales que se espera se apliquen en el período en que el activo se realice o el pasivo se cancele, con base en las tasas y normas fiscales que fueron aprobadas a la fecha de presentación, o cuyo procedimiento de aprobación se encuentre próximo a completarse para tal fecha.

El impuesto diferido se reconoce en el resultado del período, excepto el relacionado con partidas reconocidas fuera del resultado y el calculado al amparo del Decreto 2617 de 2022 del Ministerio de Comercio, Industria y Turismo de Colombia, en estos casos se presentará directamente en las utilidades acumuladas en el patrimonio.

3.3.13 Beneficios a empleados

a) Beneficios de corto plazo

Son beneficios (diferentes de los beneficios por terminación) que se espera liquidar totalmente antes de los doce meses siguientes al final del período anual sobre el que se informa en el que los empleados hayan prestado los servicios relacionados. Los beneficios de corto plazo se reconocen en la medida en que los empleados prestan el servicio, por el valor esperado a pagar.

b) Otros beneficios a los empleados a largo plazo

Son retribuciones (diferentes de los beneficios post-empleo y de los beneficios por terminación) cuyo pago no vence dentro de los doce (12) meses siguientes al cierre del período anual en el cual los empleados han prestado sus servicios, tales como prima de antigüedad, sistema de compensación variable e intereses a las cesantías retroactivas. El costo de los beneficios a largo plazo se distribuye en el tiempo que medie entre el ingreso del empleado y la fecha esperada de la obtención del beneficio. Estos beneficios se proyectan hasta la fecha de pago y se descuentan a través del método de unidad de crédito proyectada.

c) Pensiones y otros beneficios post-empleo

(i) Planes de contribuciones definidas

Los aportes a los planes de contribuciones definidas se reconocen como gastos en el estado de resultados integrales a medida que se devenga la aportación de estos.

(ii) Planes de beneficios definidos

Son planes de beneficios post-empleo aquellos en los que Grupo Nutresa tiene la obligación legal o implícita de responder por los pagos de los beneficios que quedaron a su cargo. Las compañías subsidiarias con domicilio en Colombia, Ecuador, México y Perú tienen pasivo actuarial por disposición legal.

El costo de este beneficio se determina mediante el método de la unidad de crédito proyectada. El pasivo se mide anualmente por el valor presente de los pagos futuros esperados que son necesarios para liquidar las obligaciones derivadas de los servicios prestados por los empleados en el período corriente y en los anteriores.

La actualización del pasivo por ganancias y pérdidas actuariales se reconoce en el estado de situación financiera contra los resultados acumulados a través del otro resultado integral. Estas partidas no se reclasificarán a los resultados del período en períodos posteriores; el costo de los servicios pasados y presentes, y el interés neto sobre el pasivo se reconoce en el resultado del período, distribuido entre el costo de ventas, y los gastos de administración, de venta y de distribución, así mismo como las ganancias y pérdidas por reducciones de los beneficios y las liquidaciones no rutinarias.

El interés sobre el pasivo se calcula aplicando la tasa de descuento a dicho pasivo.

Los pagos efectuados al personal jubilado se deducen de los valores provisionados por este beneficio.

Estados financieros intermedios **consolidados condensados** Segundo trimestre

d) **Beneficios por terminación**

Son proporcionados por la terminación del período de empleo como consecuencia de la decisión de la entidad de resolver el contrato del empleado antes de la fecha normal de retiro; o la decisión del empleado de aceptar una oferta de beneficios a cambio de la terminación de un contrato de empleo. Los beneficios por terminación se medirán de acuerdo con lo establecido en las normas legales y los acuerdos establecidos entre Grupo Nutresa y el empleado en el momento en que se publique oficialmente la decisión de terminar el vínculo laboral con el empleado.

3.3.14 **Provisiones, pasivos y activos contingentes**

a) **Provisiones**

Las provisiones se reconocen cuando, como consecuencia de un suceso pasado, Grupo Nutresa tiene una obligación presente, legal o implícita, cuya liquidación requiere una salida de recursos que se considera probable y que se puede estimar con certeza.

En los casos en los que Grupo Nutresa espera que la provisión se reembolse en todo o en parte, el reembolso se reconoce como un activo separado, únicamente en los casos en que tal reembolso sea prácticamente cierto.

Las provisiones se miden por la mejor estimación de la Administración de los desembolsos requeridos para liquidar la obligación presente. El gasto correspondiente a cualquier provisión se presenta en el estado de resultados integrales del período, neto de todo reembolso. El aumento de la provisión debido al paso del tiempo se reconoce como un gasto financiero.

b) **Pasivos contingentes**

Las obligaciones posibles que surgen de eventos pasados y cuya existencia será confirmada solamente por la ocurrencia o no ocurrencia de uno a más eventos futuros inciertos que no están enteramente bajo el control de Grupo Nutresa o las obligaciones presentes, que surgen de eventos pasados, pero que no es probable, sino posible, que una salida de recursos que incluye beneficios económicos sea requerida para liquidar la obligación o el monto de la obligación no puede ser medido con suficiente confiabilidad, no se reconocen en el estado de situación financiera, en cambio se revelan como pasivos contingentes.

c) **Activos contingentes**

Los activos de naturaleza posible, surgidos a raíz de sucesos pasados, cuya existencia ha de ser confirmada sólo por la ocurrencia, o en su caso por la no ocurrencia, de uno o más eventos inciertos en el futuro, que no están enteramente bajo el control de Grupo Nutresa, no se reconocen en el estado de situación financiera, en cambio se revelan como activos contingentes cuando es probable su ocurrencia. Cuando el hecho contingente sea cierto se reconoce el activo y el ingreso asociado en el resultado del período.

3.3.15 **Ingresos ordinarios**

Activos de contratos

Un activo de contrato es el derecho del Grupo a recibir un pago a cambio de bienes o servicios que el Grupo ha transferido a un cliente, cuando ese derecho está supeditado a otra cosa que no sea el paso del tiempo (por ejemplo, la facturación o entrega de otros elementos parte del contrato). El Grupo percibe los activos de contratos como activos corrientes, ya que se espera realizarlos dentro del ciclo operativo normal.

Los costos de contratos elegibles para capitalización como costos incrementales al obtener un contrato se reconocen como un activo de contrato. Los costos de suscripción de contratos se capitalizan al ser incurridos si el Grupo espera recuperar dichos costos. Los costos de suscripción de contratos constituyen activos no corrientes en la medida que se espera recibir los beneficios económicos de dichos activos en un periodo mayor a doce meses. Los contratos se amortizan de forma sistemática y consistente con la transferencia al cliente de los servicios una vez se han reconocido los ingresos correspondientes. Los costos de suscripción de contratos capitalizados se deterioran si el cliente se retira o si el monto en libros del activo supera la proyección de los flujos de caja descontados que están relacionados con el contrato.

Pasivos de contratos

Los pasivos de contratos constituyen la obligación del Grupo a transferir bienes o servicios a un cliente, por los cuales el Grupo ha recibido un pago por parte del cliente final o si el monto está vencido.

Grupo Nutresa reconoce los ingresos provenientes de contratos con clientes con base en lo establecido en la NIIF 15:

- **Identificación de contratos con clientes:** un contrato se define como un acuerdo entre dos o más partes, el cual crea derechos y obligaciones exigibles y establece criterios que se deben cumplir para cada contrato.
- **Identificación de las obligaciones de desempeño en el contrato:** una obligación de desempeño es una promesa en un contrato con un cliente para la transferencia de un bien o servicio.
- **Determinación del precio de la transacción:** el precio de la transacción es el monto del pago al que el Grupo espera tener derecho a cambio de la transferencia de los bienes o servicios prometidos a un cliente, sin tener en cuenta los montos recibidos en representación de terceros.
- **Distribuir el precio de la transacción entre las obligaciones de desempeño del contrato:** en un contrato que tiene más de una obligación de desempeño, Grupo Nutresa distribuye el precio de la transacción entre las obligaciones de desempeño en montos que representen el monto de la consideración a la que el Grupo espera tener derecho a cambio de cumplir cada obligación de desempeño.
- Reconocimiento de ingresos cuando (o a medida que) Grupo Nutresa cumple una obligación de desempeño.

Grupo Nutresa cumple sus obligaciones de desempeño en un punto específico del tiempo.

Estados financieros intermedios **consolidados condensados** Segundo trimestre

El ingreso se mide con base en la consideración especificada en el contrato con el cliente, y excluye los montos recibidos en representación de terceros. El Grupo reconoce ingresos cuando transfiere el control sobre un bien. El ingreso se presenta neto del impuesto al valor agregado (IVA), reembolsos y descuentos y tras eliminar las ventas al interior del Grupo.

El Grupo evalúa sus planes de ingreso con base en criterios específicos para determinar si actúa como principal o como agente.

El ingreso se reconoce en la medida que es probable que los beneficios económicos fluyan hacia el Grupo y si es posible medir de forma confiable los ingresos y costos, en caso de que los haya.

Los criterios específicos de reconocimiento enumerados a continuación también deberán cumplirse para que los ingresos sean reconocidos.

a) Venta de bienes

Los ingresos de actividades ordinarias procedentes de la venta de bienes se reconocen cuando el control sobre los productos ha sido transferido.

b) Prestación de servicios

Los ingresos procedentes de la prestación de servicios se reconocen cuando estos son prestados o en función al grado de terminación (o grado de avance) de los contratos.

c) Fidelización clientes

El Grupo otorga puntos a sus clientes por compras, bajo el programa de plan de fidelización, los cuales pueden ser canjeados en el futuro por premios como productos de hogar, viajes, anchetas, decoración del hogar, descuentos, entre otros. Los puntos son medidos a su valor razonable, el cual corresponde al valor del punto percibido por el cliente, considerando las diferentes estrategias de redención. El valor razonable del punto se calcula al final de cada período contable. La obligación de proporcionar estos puntos es registrada en el pasivo como un ingreso diferido y corresponde a la porción de beneficios pendientes por redimir valorados a su valor razonable.

3.3.16 Gastos de producción

Se registran en cuentas de gastos de producción los costos indirectos que no hayan contribuido a dar a los inventarios su condición y ubicación actual y que no son necesarios para el proceso productivo.

3.3.17 Subvenciones

Las subvenciones del Gobierno se reconocen cuando existe seguridad razonable de que éstas se recibirán y de que se cumplirán todas las condiciones ligadas a ellas. Cuando la subvención se relaciona con una partida de gastos, se reconoce como ingresos sobre una base sistemática a lo largo de los períodos en los que los costos relacionados que se pretenden compensar se reconocen como gasto. Cuando la subvención se relaciona con un activo, se contabiliza como un ingreso diferido y se reconoce en resultados sobre una base sistemática a lo largo de la vida útil estimada del activo correspondiente.

3.3.18 Valor razonable

Es el precio que sería recibido por vender un activo o pagado por transferir un pasivo en una transacción ordenada entre participantes del mercado independientes, en la fecha de la medición.

Grupo Nutresa utiliza técnicas de valuación que son apropiadas en las circunstancias y para las cuales se tiene suficiente información disponible para medir al valor razonable, maximizando el uso de datos observables relevantes y minimizando el uso de datos no observables.

El valor razonable se determina:

- Con base en precios cotizados en mercados activos para activos o pasivos idénticos a los que el Grupo puede acceder en la fecha de la medición (nivel 1).
- Con base en técnicas de valuación comúnmente usadas por los participantes del mercado que utilizan variables distintas de los precios cotizados que son observables para los activos o pasivos, directa o indirectamente (nivel 2).
- Con base en técnicas de valuación internas de descuento de flujos de efectivo u otros modelos de valoración, utilizando variables estimadas por Grupo Nutresa no observables para el activo o pasivo, en ausencia de variables observadas en el mercado (nivel 3).

Los juicios incluyen datos tales como el riesgo de liquidez, el riesgo de crédito y la volatilidad. Los cambios en las hipótesis acerca de estos factores podrían afectar al valor razonable resultante de los instrumentos financieros.

3.3.19 Segmentos de operación

Un segmento operativo es un componente de Grupo Nutresa que desarrolla actividades de negocio de las que puede obtener ingresos de las actividades ordinarias e incurrir en costos y gastos, sobre el cual se dispone de información financiera y cuyos resultados de operación son revisados regularmente por la máxima autoridad en la toma de decisiones de operación de Grupo Nutresa, que es su Junta Directiva, para decidir sobre la asignación de los recursos a los segmentos y evaluar su rendimiento.

La información financiera de los segmentos operativos se prepara bajo las mismas políticas contables utilizadas en la elaboración de los estados financieros intermedios consolidados condensados de Grupo Nutresa.

Se presenta información financiera por separado para aquellos segmentos de operación que superan los límites cuantitativos del 10% de los ingresos, EBITDA y resultado operacional, así como los segmentos de información considerados relevantes para la toma de decisiones por parte de la Junta Directiva; los demás segmentos se presentan agrupados en una categoría de "Otros segmentos".

3.3.20 Utilidad básica por acción

Las utilidades básicas por acción se calculan dividiendo el resultado del período atribuible a los tenedores de acciones ordinarias entre el promedio ponderado de acciones ordinarias en circulación durante el período.

Estados financieros intermedios consolidados condensados

Segundo trimestre

El número de acciones promedio ponderado en circulación para los períodos terminados el 30 de junio de 2024 y 2023 fue de 457.755.869.

Para calcular las utilidades por acción diluidas, se ajusta el resultado del período atribuible a los tenedores de acciones ordinarias, y el promedio ponderado del número de acciones en circulación por todos los efectos dilusivos inherentes a las acciones ordinarias potenciales.

3.3.21 Partes relacionadas

Grupo Nutresa evalúa permanentemente sus partes relacionadas y aplica los siguientes criterios para la identificación de las mismas, los cuales han sido tomados de NIC 24- Información a Revelar sobre Partes Relacionadas:

- 1) Una parte relacionada es una persona o entidad que está relacionada con Grupo Nutresa
 - a) Una persona, o un familiar cercano a esa persona, está relacionada con Grupo Nutresa si esa persona:
 - i) ejerce control o control conjunto sobre Grupo Nutresa;
 - ii) ejerce influencia significativa sobre Grupo Nutresa; o
 - iii) es miembro del personal clave de la gerencia de Grupo Nutresa
 - (b) Una entidad está relacionada con Grupo Nutresa si se son aplicables cualquiera de las condiciones siguientes:
 - (i) La entidad y Grupo Nutresa son miembros del mismo grupo
 - (ii) Una entidad es una asociada o un negocio conjunto de la otra entidad.
 - (iii) Ambas entidades son negocios conjuntos de la misma tercera parte.
 - (iv) Una entidad es un negocio conjunto de una tercera entidad y la otra entidad es una asociada de la tercera entidad.
 - (v) La entidad está controlada o controlada conjuntamente por una persona identificada en (a).
 - (vi) Una persona identificada en (a)(i) tiene influencia significativa sobre la entidad o es un miembro del personal clave de la gerencia de la entidad.
 - (vii) La entidad o cualquier miembro de un grupo del cual es parte proporciona servicios del personal clave de la gerencia a Grupo Nutresa.
- 2) Familiares cercanos a una persona son aquellos miembros de la familia de los que se podría esperar que influyeran a, o fueran influidos por esa persona en sus relaciones con Grupo Nutresa e incluyen:
 - (a) los hijos de esa persona y el cónyuge o persona con análoga relación de afectividad;
 - (b) los hijos del cónyuge de esa persona o persona con análoga relación de afectividad; y
 - (c) personas dependientes de esa persona, o el cónyuge de esa persona o persona con análoga relación de afectividad.
- 3) Personal clave de la gerencia son aquellas personas que tienen autoridad y responsabilidad para planificar, dirigir y controlar las actividades de Grupo Nutresa, directa o indirectamente, incluyendo cualquier director o administrador (sea o no ejecutivo) de Grupo Nutresa.

Grupo Nutresa considera los siguientes casos en su análisis, los cuales no son considerados como partes relacionadas:

- (a) Dos entidades por el mero hecho de tener en común un director o administrador u otro miembro del personal clave de la gerencia o porque un miembro del personal clave de la gerencia de una entidad tenga influencia significativa sobre la otra entidad.
- (b) Dos participantes en un negocio conjunto, por el mero hecho de tener control conjunto sobre el negocio conjunto.
- (c) (i) proveedores de financiación; (ii) sindicatos; (iii) entidades de servicios públicos; y (iv) departamentos y agencias de un gobierno que no controla, controla conjuntamente o influye de forma significativa a la entidad que informa. Simplemente en virtud de sus relaciones normales con la entidad (aun cuando puedan afectar la libertad de acción de una entidad o participar en su proceso de toma de decisiones).
- (d) Un cliente, proveedor, franquiciador, distribuidor o agente en exclusiva con los que una entidad realice un volumen significativo de transacciones, simplemente en virtud de la dependencia económica resultante.

3.3.22 Importancia relativa o materialidad

La información es material si su omisión, inexactitud u ocultamiento puede influir razonablemente en las decisiones que toman los usuarios primarios de los estados financieros de propósito general, con base en estos, los cuales proporcionan información financiera sobre una entidad informante específica. La materialidad o la importancia relativa depende de la naturaleza o magnitud de la información, o de ambas. La entidad evalúa si la información en cuestión, individualmente o en combinación con otra, es material o tiene importancia relativa en el contexto de sus estados financieros tomados en su conjunto.

3.4 Cambios en políticas contables

3.4.1 Nueva normatividad incorporada al marco contable aceptado en Colombia cuya aplicación es obligatoria a partir del 1 de enero de 2024

El Decreto 1611 de 2022 actualizó los marcos técnicos de las Normas de Contabilidad y de Información Financiera aceptadas en Colombia incorporando principalmente enmiendas a las normas que ya habían sido compiladas por los Decretos 938 de 2021, 2270 de 2019 y 1432 de 2020, que consideraban las reglamentaciones incorporadas por los Decretos 2420 y 2496 de 2015, 2131 de 2016, 2170 de 2017 y 2483 de 2019.

3.4.1.1 Revelación de políticas contables: Enmiendas a la NIC 1 y al Documento de Práctica de las NIIF 2

El IASB modificó la NIC 1 para requerir que las entidades revelen sus políticas contables materiales en lugar de sus políticas contables significativas. Las enmiendas definen qué es "información material sobre políticas contables" y explican cómo identificar cuándo la información sobre políticas contables es material. Aclaran además que no es necesario revelar información sobre políticas contables inmateriales. Si se revela, no debe ocultar información contable importante.

Para respaldar esta enmienda, el IASB también modificó el Documento de práctica de las NIIF 2 Realización de juicios sobre la materialidad para brindar una guía sobre cómo aplicar el concepto de materialidad a las revelaciones de políticas contables.

Estados financieros intermedios **consolidados condensados** Segundo trimestre

No se han identificado impactos importantes por esta modificación.

3.4.1.2 Definición de estimados contables: Enmiendas a la NIC 8

La enmienda a la NIC 8 Políticas contables, cambios en los estimados contables y errores aclara cómo las compañías deben distinguir los cambios en las políticas contables de los cambios en los estimados contables. La distinción es importante porque los cambios en los estimados contables se aplican prospectivamente a transacciones futuras y otros eventos futuros, pero los cambios en las políticas contables generalmente se aplican retrospectivamente a transacciones pasadas y otros eventos pasados, así como al período actual.

No se han identificado impactos importantes por esta modificación.

3.4.1.3 Impuesto diferido relacionado con activos y pasivos provenientes de una única transacción: Enmiendas a la NIC 12

Las enmiendas a la NIC 12 Impuestos a las ganancias requieren que las compañías reconozcan impuestos diferidos sobre transacciones que, en el momento del reconocimiento inicial, den lugar a montos iguales de diferencias temporales gravables y deducibles. Por lo general, se aplicarán a transacciones tales como arrendamientos de arrendatarios y obligaciones de desmantelamiento y requerirán el reconocimiento de activos y pasivos por impuestos diferidos adicionales.

La enmienda se debe aplicar a las transacciones que se produzcan a partir del inicio del primer período comparativo presentado. Además, las entidades deben reconocer los activos por impuestos diferidos (en la medida en que sea probable que puedan utilizarse) y los pasivos por impuestos diferidos al principio del primer período comparativo para todas las diferencias temporales deducibles y gravables asociadas a:

- activos por derecho de uso y pasivos por arrendamiento, y
- pasivos por desmantelamiento, restauración y similares, y los correspondientes montos reconocidos como parte del costo de los respectivos activos.

El efecto acumulado del reconocimiento de estos ajustes se reconoce en las ganancias acumuladas o en otro componente del patrimonio neto, según corresponda.

La NIC 12 no abordaba anteriormente la manera de contabilizar los efectos tributarios de los arrendamientos dentro del balance y las transacciones similares, y se consideraban aceptables varios enfoques. Es posible que algunas entidades ya hayan contabilizado dichas transacciones de acuerdo con los nuevos requisitos. Estas entidades no se verán afectadas por las enmiendas.

No se han identificado impactos importantes por esta modificación.

3.4.1.4 Modificación a la NIC 16 Arrendamientos – Consideraciones relacionadas con el COVID 19

La modificación incluye la aplicación retroactiva por reducciones del alquiler relacionadas con el Covid-19, reconociendo el efecto acumulado inicial como un ajuste al saldo inicial de las ganancias acumuladas.

Se han publicado ciertas enmiendas a los estándares de contabilidad y de información financiera, que no son obligatorias para los estados financieros al 31 de diciembre de 2023 y no han sido adoptadas de manera anticipada por la Compañía. No se espera que estas modificaciones tengan un impacto material en la entidad en los presentes estados financieros y en transacciones futuras previsibles.

No se han identificado impactos importantes por esta modificación.

3.4.2 Nueva normatividad emitida por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (IASB por sus siglas en inglés) que aún no ha sido incorporada al marco contable aceptado en Colombia

3.4.2.1 Venta o aporte de activos entre un inversionista y su asociada o negocio conjunto: Enmiendas a la NIIF 10 y a la NIC 28

El IASB ha realizado enmiendas de alcance limitado a la NIIF 10 Estados financieros consolidados y a la NIC 28 Inversiones en asociadas y negocios conjuntos.

Las enmiendas aclaran el tratamiento contable de las ventas o aportes de activos entre un inversionista y sus asociadas o negocios conjuntos. Confirman que el tratamiento contable depende de si los activos no monetarios vendidos o aportados a una asociada o a un negocio conjunto constituyen un "negocio" (tal como se define en la NIIF 3 Combinaciones de negocios).

Cuando los activos no monetarios constituyan un negocio, el inversionista reconocerá la totalidad de la ganancia o pérdida en la venta o aporte de activos. Si los activos no se ajustan a la definición de negocio, el inversionista reconoce la ganancia o pérdida solo en la medida de la participación del otro inversionista en la asociada o negocio conjunto. Estas enmiendas se aplican de manera prospectiva.

En diciembre de 2015, el IASB decidió aplazar la fecha de aplicación de esta modificación hasta que el IASB haya finalizado su proyecto de investigación sobre el método de participación.

3.4.2.2 Reforma fiscal internacional - reglas modelo del segundo pilar

En mayo de 2023, el IASB realizó modificaciones de alcance limitado a la NIC 12 que proporcionan un alivio temporal del requisito de reconocer y revelar impuestos diferidos que surjan de la ley tributaria promulgada o sustancialmente promulgada que implementa las reglas modelo del Pilar Dos, incluida la ley tributaria que implementa las reglas calificadas. impuestos internos mínimos complementarios descritos en dichas normas.

Las modificaciones también exigen que las empresas afectadas revelen:

- El hecho de que han aplicado la excepción al reconocimiento y divulgación de información sobre activos y pasivos por impuestos diferidos relacionados con los impuestos sobre la renta del Pilar Dos

Estados financieros intermedios **consolidados condensados** Segundo trimestre

- Su gasto fiscal actual (si lo hubiera) relacionado con los impuestos sobre la renta del Pilar Dos, y
- Durante el período entre la promulgación o promulgación sustancial de la legislación y la entrada en vigor de la legislación, información conocida o razonablemente estimable que ayudaría a los usuarios de los estados financieros a comprender la exposición de una entidad a los impuestos sobre la renta del Pilar Dos que surgen de esa legislación. Si esta información no se conoce o no se puede estimar razonablemente, las entidades deben revelar una declaración a tal efecto e información sobre su progreso en la evaluación de la exposición.

3.4.2.3 NIC 7 y NIIF 7 Financiación de proveedores

Estas modificaciones requieren divulgaciones para mejorar la transparencia de los acuerdos de financiación de proveedores y sus efectos sobre los pasivos, los flujos de efectivo y la exposición al riesgo de liquidez de una empresa. Los requisitos de divulgación son la respuesta del IASB a las preocupaciones de los inversores de que los acuerdos de financiación de proveedores de algunas empresas no son suficientemente visibles, lo que dificulta el análisis de los inversores.

3.4.2.4 NIIF 16 – Arrendamientos en venta y arrendamiento posterior

Estas modificaciones incluyen requisitos para transacciones de venta y arrendamiento posterior en la NIIF 16 para explicar cómo una entidad contabiliza una venta y arrendamiento posterior después de la fecha de la transacción. Las transacciones de venta y arrendamiento posterior en las que algunos o todos los pagos de arrendamiento son pagos de arrendamiento variables que no dependen de un índice o tasa tienen más probabilidades de verse afectadas.

3.4.2.5 NIC 1 – Pasivos no corrientes con acuerdos

Estas modificaciones aclaran cómo las condiciones que una entidad debe cumplir dentro de los doce meses posteriores al período sobre el que se informa afectan la clasificación de un pasivo. Las modificaciones también apuntan a mejorar la información que una entidad proporciona en relación con los pasivos sujetos a estas condiciones.

3.4.2.6 NIIF S1 - Requisitos generales para la divulgación de información financiera relacionada con la sostenibilidad

Este estándar incluye el marco central para la divulgación de información material sobre riesgos y oportunidades relacionados con la sostenibilidad a lo largo de la cadena de valor de una entidad.

3.4.2.7 NIIF S2 - Divulgaciones relacionadas con el clima

Esta es la primera norma temática emitida que establece requisitos para que las entidades divulguen información sobre riesgos y oportunidades relacionados con el clima.

Nota 4. JUICIOS, ESTIMACIONES Y SUPUESTOS CONTABLES SIGNIFICATIVOS

La preparación de los estados financieros intermedios consolidados condensados del Grupo requiere que la Administración deba realizar juicios, estimaciones y supuestos contables que afectan los montos de ingresos y gastos, activos y pasivos, y revelaciones relacionadas como así también la revelación de pasivos contingentes al cierre del período sobre el que se informa. El Grupo ha basado sus supuestos y estimaciones considerando los parámetros disponibles al momento de la preparación de los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados. En este sentido, la incertidumbre sobre tales supuestos y estimaciones podría dar lugar en el futuro a resultados que podrían requerir de ajustes significativos a los importes en libros de los activos o pasivos afectados.

En la aplicación de las políticas contables del Grupo, la Administración ha realizado los siguientes juicios y estimaciones, que tienen efecto significativo sobre los importes reconocidos en los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados:

- Evaluación de la existencia de indicadores de deterioro de valor para los activos, la plusvalía y valoración de activos para determinar la existencia de pérdidas de deterioro de valor (activos financieros y no financieros).
- Hipótesis empleadas en el cálculo actuarial de las obligaciones post-empleo y de largo plazo con los empleados.
- Vida útil y valores residuales de las propiedades, planta y equipo e intangibles.
- Determinación de la existencia de arrendamientos financieros u operativos, en función de la transferencia de riesgos y beneficios de los activos arrendados.
- Recuperabilidad de los activos por impuestos diferidos.

Nota 5. SEGMENTOS DE OPERACIÓN

Los segmentos de operación reflejan la estructura de Grupo Nutresa y la forma en que la Administración, en especial la Junta Directiva, evalúa la información financiera para la toma de decisiones en materia operativa. Para la Administración, los negocios son considerados combinando áreas geográficas y tipo de productos. Los segmentos para los cuales se presenta información financiera son:

- **Cárnicos:** producción y comercialización de carnes procesadas (salchichas, salchichones, jamones, mortadelas y hamburguesas), carnes maduradas (jamón serrano, chorizo español, salami), platos listos congelados, productos larga vida (enlatados) y champiñones.
- **Galletas:** producción y comercialización de galletas dulces de las líneas saborizadas, cremadas y wafers, saladas tipo cracker y pasabocas, y de alimentos saludables y funcionales.
- **Chocolates:** producción y comercialización de chocolatinas, chocolate (en barra y modificadores), golosinas de chocolate, pasabocas, barras de cereal y nueces.

Estados financieros intermedios consolidados condensados Segundo trimestre

- **TMLUC:** es la sigla de Tresmontes Lucchetti. En esta unidad de negocio se producen y comercializan: bebidas instantáneas frías, pastas, café, snacks, aceites comestibles, jugos, sopas, postres y té.
- **Café:** producción y comercialización de cafés tostados y molidos, café soluble (en polvo, granulado y liofilizado) y extractos de café.
- **Alimentos al consumidor:** formatos establecidos para venta directa al consumidor como restaurantes y heladerías. Se ofrecen productos como hamburguesas, carnes preparadas, pizzas, helados y yogures.
- **Helados:** incluye paletas de agua o leche, conos, litros de helados, postres, vasos y galletas de helado.
- **Pastas:** se producen y comercializan en Colombia pastas alimenticias en los formatos de corta, larga, al huevo, con verduras, con mantequilla e instantáneas.
- **Otros:** distribución de productos de terceros a través de las redes propias del Grupo.

La Junta Directiva supervisa los resultados operativos de las unidades de negocio de manera separada con el propósito de tomar decisiones sobre la asignación de recursos y evaluar su rendimiento financiero. El rendimiento financiero de los segmentos se evalúa sobre la base de los ingresos operacionales y el EBITDA generado, los cuales, se miden de forma uniforme con los estados financieros intermedios consolidados condensados. Las operaciones de financiación, inversión y la gestión de impuestos son administrados de manera centralizada, por lo tanto, no son asignados a los segmentos de operación.

Los informes de gestión y los que resultan de la contabilidad del Grupo, utilizan en su preparación las mismas políticas descritas en la nota de criterios contables y no existen diferencias a nivel total entre las mediciones de los resultados, respecto de los criterios contables aplicados.

Las transacciones entre segmentos corresponden principalmente a ventas de productos terminados, materias primas y servicios. El precio de venta entre segmentos corresponde al costo del producto ajustado con un margen de utilidad. Estas transacciones se eliminan en el proceso de consolidación de estados financieros.

Los activos y pasivos son gestionados por la Administración de cada una de las subsidiarias de Grupo Nutresa; no se realiza asignación por segmentos.

No existen clientes individuales cuyas transacciones representen más del 10% de los ingresos de Grupo Nutresa.

5.1 Ingresos operacionales provenientes de contratos con clientes:

Los ingresos son reconocidos una vez se ha transferido el control al cliente. Algunos bienes son vendidos con descuentos que se reconocen en el momento en que se factura el ingreso y otros con el cumplimiento de metas por parte del cliente. Los ingresos se reconocen netos de estos descuentos. La experiencia acumulada se utiliza para estimar y proporcionar los descuentos, utilizando el método del valor esperado, y los ingresos solo se reconocen en la medida en que sea muy probable que no se produzca una reversión significativa. Se reconoce un pasivo de reembolso (incluido en las cuentas comerciales y otras cuentas por pagar) por los descuentos por volumen esperados pagaderos a los clientes en relación con las ventas realizadas hasta el final del período del informe. Ningún elemento de financiamiento se considera presente, ya que las ventas se realizan con un plazo de crédito que en algunos casos puede llegar hasta 90 días, lo que es consistente con la práctica del mercado. Grupo Nutresa no reconoce garantía sobre los productos que comercializa. Al 30 de junio de 2024 y 2023 el Grupo no incurrió en costos incrementales para obtener contratos con sus clientes, ni en otros costos asociados a la ejecución del contrato.

a) Ingreso de actividades ordinarias por segmentos

	Segundo trimestre						Acumulado a junio					
	Clientes externos		Inter-segmentos		Total		Clientes externos		Inter-segmentos		Total	
	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
Galletas	818.446	887.679	2.410	2.341	820.856	890.020	1.603.408	1.809.250	4.591	5.069	1.607.999	1.814.319
Cárnicos	711.074	745.772	19.666	20.046	730.740	765.818	1.426.264	1.500.436	38.658	39.502	1.464.922	1.539.938
Chocolates	675.593	666.011	11.137	11.872	686.730	677.883	1.319.424	1.385.440	21.434	24.750	1.340.858	1.410.190
Café	649.488	766.301	2.791	4.845	652.279	771.146	1.282.885	1.643.374	3.150	5.124	1.286.035	1.648.498
TMLUC	451.215	523.480	-	-	451.215	523.480	852.986	991.419	-	-	852.986	991.419
Alimentos al consumidor	339.826	338.056	-	12	339.826	338.068	675.642	668.520	3	48	675.645	668.568
Helados	174.097	213.587	626	287	174.723	213.874	374.972	419.615	1.032	545	376.004	420.160
Pastas	151.247	158.705	14	4	151.261	158.709	293.529	322.140	13	83	293.542	322.223
Otros	490.152	437.569	-	-	490.152	437.569	938.995	877.472	-	-	938.995	877.472
Total segmentos	4.461.138	4.737.160	36.644	39.407	4.497.782	4.776.567	8.768.105	9.617.666	68.881	75.121	8.836.986	9.692.787
Ajustes y eliminaciones					(36.644)	(39.407)					(68.881)	(75.121)
Consolidado					4.461.138	4.737.160					8.768.105	9.617.666

Tabla 5

b) Información por áreas geográficas

El desglose de las ventas realizadas a clientes externos, detallado por las principales ubicaciones geográficas donde el Grupo opera, fue el siguiente:

Estados financieros intermedios **consolidados condensados**
Segundo trimestre

	Segundo trimestre		Acumulado a junio	
	2024	2023	2024	2023
Colombia	2.714.076	2.759.837	5.331.512	5.567.396
Estados Unidos	539.066	639.866	1.063.614	1.343.144
Centroamérica	476.288	499.202	960.677	1.044.780
Chile	269.930	333.568	511.866	637.848
México	161.406	191.042	323.022	386.867
República Dominicana y Caribe	96.080	104.650	182.230	197.426
Perú	74.011	85.358	140.806	163.307
Ecuador	48.137	54.123	91.118	108.216
Otros	82.144	69.514	163.260	168.682
Total	4.461.138	4.737.160	8.768.105	9.617.666

Tabla 6

La información de las ventas se realiza considerando la ubicación geográfica del cliente final.

c) Información por tipos de productos

Dado que algunos segmentos de operación se definen también como ubicación geográfica, se presentan los ingresos por ventas a clientes externos por categoría de productos:

	Segundo trimestre		Acumulado a junio	
	2024	2023	2024	2023
Alimentos	2.848.603	2.990.639	5.624.864	6.031.072
Bebidas	1.092.260	1.236.700	2.134.134	2.546.746
Otros	520.275	509.821	1.009.107	1.039.848
Total	4.461.138	4.737.160	8.768.105	9.617.666

Tabla 7

d) Calendario de reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias:

Grupo Nutresa transfiere los bienes que comercializa en un momento concreto en el tiempo. No posee obligaciones de desempeño que se satisfagan a lo largo del tiempo. Los contratos que posee el Grupo con sus clientes son de corto plazo.

5.2 EBITDA

	Segundo trimestre							
	Utilidad operativa		Depreciaciones y amortizaciones (Nota 23)		Diferencia en cambio no realizada de activos y pasivos operativos (Nota 25)		EBITDA	
	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
Galletas	81.332	95.483	19.620	19.431	6.802	(155)	107.754	114.759
Cárnicos	87.411	45.515	15.515	15.526	490	(378)	103.416	60.663
Chocolates	31.955	63.579	17.218	16.374	2.979	(34)	52.152	79.919
Café	88.628	52.876	13.710	14.126	(5.229)	(133)	97.109	66.869
TMLUC	50.744	50.388	14.002	11.669	811	1.028	65.557	63.085
Alimentos al consumidor	38.168	44.490	23.725	19.617	90	176	61.983	64.283
Helados	15.447	34.179	9.431	8.473	154	(84)	25.032	42.568
Pastas	12.606	9.163	4.001	3.771	2.096	873	18.703	13.807
Otros	19.343	21.349	11.986	10.607	2.124	866	33.453	32.822
Total segmentos	425.634	417.022	129.208	119.594	10.317	2.159	565.159	538.775

Tabla 8

Acumulado a junio								
	Utilidad operativa		Depreciaciones y amortizaciones (Nota 23)		Diferencia en cambio no realizada de activos y pasivos operativos (Nota 25)		EBITDA	
	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
Galletas	171.090	225.209	38.245	38.728	11.154	(8.201)	220.489	255.736
Cárnicos	187.417	114.137	30.722	30.991	797	(1.115)	218.936	144.013
Chocolates	91.807	171.139	33.104	33.400	4.331	(320)	129.242	204.219
Café	175.359	134.217	27.139	27.947	(7.398)	2.786	195.100	164.950
TMLUC	93.546	79.278	27.683	24.973	1.551	146	122.780	104.397
Alimentos al consumidor	89.739	94.043	45.832	38.896	8	53	135.579	132.992
Helados	48.810	59.061	18.426	16.851	154	(106)	67.390	75.806
Pastas	28.664	31.418	7.857	7.345	3.076	(768)	39.597	37.995
Otros	31.147	45.686	23.553	20.651	3.721	(612)	58.421	65.725
Total segmentos	917.579	954.188	252.561	239.782	17.394	(8.137)	1.187.534	1.185.833

Tabla 9

Grupo Nutresa revela el EBITDA porque la Gerencia considera que esta medición es relevante para un mejor entendimiento del rendimiento financiero del Grupo. Esta no es una medición de desempeño definida en las Normas de Contabilidad e Información Financiera Aceptadas en Colombia.

Nota 6. EFECTIVO Y EQUIVALENTES DE EFECTIVO

El efectivo y equivalentes de efectivo incluía lo siguiente:

	Junio 2024	Diciembre 2023
Caja y bancos	553.190	697.393
Inversiones temporales	249.410	370.678
Total	802.600	1.068.071

Tabla 10

Las colocaciones a corto plazo se realizan por períodos variables entre un día y tres meses, según las necesidades de efectivo inmediatas del Grupo, y devengan intereses a las tasas de interés de las respectivas colocaciones a corto plazo en las diferentes geografías. Los saldos en bancos devengan intereses a tasas variables sobre la base de las tasas diarias de depósitos bancarios. La rentabilidad promedio del efectivo y sus equivalentes en todas las monedas es de 5,5% (2023: 6,88%).

Nota 7. DEUDORES COMERCIALES Y OTRAS CUENTAS POR COBRAR, NETO

Los deudores comerciales y otras cuentas por cobrar se detallan a continuación:

	Junio 2024	Diciembre 2023
Clientes	1.828.052	1.677.557
Cuentas por cobrar a trabajadores	46.425	44.163
Cuentas por cobrar a partes relacionadas	13.061	8.175
Préstamos a particulares	8.488	9.400
Otras cuentas por cobrar	137.621	45.254
Deterioro de valor	(52.174)	(43.494)
Total deudores y cuentas por cobrar	1.981.473	1.741.055
Porción corriente	1.938.996	1.703.828
Porción no corriente	42.477	37.227

Tabla 11

Para garantizar el cobro de las deudas comerciales y otras cuentas por cobrar se constituyen pagarés en blanco con cartas de instrucciones, se solicitan anticipos, garantías bancarias y en algunos casos garantías prendarias. Para las deudas de los empleados se constituyen hipotecas, prendas y se suscriben pagarés.

De acuerdo con la evaluación realizada por el Grupo sobre la pérdida esperada y el análisis de cartera al 30 de junio de 2024, no se encuentra evidencia objetiva de que los saldos por cobrar vencidos presenten riesgos materiales de deterioro que impliquen ajustes al deterioro registrado en los estados financieros en esas fechas.

Nota 8. INVENTARIOS, NETO

El saldo de inventarios comprendía:

	Junio 2024	Diciembre 2023
Materias primas	780.644	729.219
Productos en proceso	163.257	147.003
Productos terminado	1.016.777	897.058
Material de empaque	181.604	177.137
Materiales y repuestos consumibles	142.233	137.327
Inventarios en tránsito	101.034	148.836
Ajustes al valor neto realizable	(2.917)	(3.779)
Total	2.382.632	2.232.801

Tabla 12

Nota 9. ACTIVOS BIOLÓGICOS

A continuación, se detallan los activos biológicos:

	Junio 2024	Diciembre 2023
Activos biológicos – reses	93.859	114.157
Activos biológicos – cerdos	102.196	107.338
Plantaciones forestales	5.742	5.980
Total	201.797	227.475
Porción corriente	201.797	227.475

Tabla 13

A continuación, se presentan las cantidades y ubicación principal de los activos biológicos:

	Cantidades		Ubicación
	Junio 2024	Diciembre 2023	
Activos biológicos – reses ⁽¹⁾	30.680 Uds.	40.813 Uds.	Antioquia, Córdoba, Cesar, Santander, Sucre, Caldas y Meta- Colombia
Activos biológicos - cerdos ⁽¹⁾	117.146 Uds.	117.751 Uds.	Antioquia y Caldas - Colombia
	7.645 Uds.	9.633 Uds.	Provincia de Oeste - Panamá
Plantaciones forestales			
Cultivos de champiñones ⁽²⁾	41.080 Uds.	41.080 mts2	Yarumal - Colombia
Plantaciones de cacao (maderables) ⁽³⁾	483 Uds.	483 Ha.	Santander - Colombia

Tabla 14

(1) La actividad ganadera y porcícola en Colombia es realizada mediante las figuras de granjas propias, granjas en participación y granjas arrendadas; su producción es utilizada como materia prima para el desarrollo de los productos del negocio cárnico.

Los cerdos y reses en Colombia, se miden al valor razonable, utilizando como referencia los valores de mercado publicados por la Asociación Nacional de Porcicultores y las subastas en las ferias ganaderas en cada localidad; esta medición se ubica en el nivel 2 de jerarquía de valor razonable de la NIIF 13. Al 30 de junio de 2024, el precio por kilo promedio de los cerdos en pie utilizados en la valoración fue de \$9.337 ^(*) (diciembre 2023: \$9.943 ^(*)); para las reses se utilizó un precio promedio por kilo de \$8.399 ^(*) (diciembre 2023: \$7.519 ^(*)).

(*) En pesos colombianos.

Los cerdos que se producen en Panamá ascendían a \$7.895 a junio del 2024 (diciembre 2023: \$9.469), se miden al valor razonable, utilizando como referencia los valores de mercado de proveedores, el precio promedio por kilo del cerdo en pie al 30 de junio de 2024 en la valoración es de USD 3,58 (diciembre 2023: USD 3,58).

Estados financieros intermedios **consolidados condensados** Segundo trimestre

- (2) Los cultivos de champiñones, ubicados en Yarumal – Colombia, son utilizados por Setas Colombianas S. A. en su proceso productivo, para ser comercializados en diferentes presentaciones. Se mide bajo el modelo del costo, teniendo en cuenta que no existe un mercado activo para estos cultivos y que el ciclo productivo es de corto plazo, cercano a los 90 días.
- (3) Las plantaciones de cacao, ubicadas en los departamentos de Antioquia y Santander en Colombia, cuya finalidad es fomentar el desarrollo del cultivo de cacao a través de sistemas agroforestales (Cacao – Maderables) por medio de los agricultores del país.

Al final del período sobre el que se informa y el período comparativo, no existen restricciones sobre la titularidad de los activos biológicos del Grupo, ni compromisos contractuales significativos para su desarrollo o adquisición, y no se han pignorado como garantía para el cumplimiento de deudas.

Nota 10. OTROS ACTIVOS

Los otros activos estaban compuestos por:

	Notas	Junio 2024	Diciembre 2023
Impuestos corrientes	16.2	649.170	399.276
Gastos pagados por anticipado (*)		106.378	50.218
Instrumentos financieros derivados	17.5	102.579	99.884
Total otros activos corrientes		858.127	549.378
Impuestos no corrientes	16.2	1.233	1.230
Otros		16.103	14.437
Total otros activos no corrientes		17.336	15.667
Total otros activos		875.463	565.045

Tabla 15

(*) Los gastos pagados por anticipado corresponden principalmente a seguros por \$47.881 (2023: \$22.354), arrendamientos \$68 (2023: \$83) y mantenimientos \$6.262 (2023: \$346).

Nota 11. INVERSIONES EN ASOCIADAS Y NEGOCIOS CONJUNTOS

Las inversiones en asociadas y negocios conjuntos se presentan a continuación:

	País	% participación	Junio 2024	Diciembre 2023
Asociadas				
Bimbo de Colombia S.A.	Colombia	40%	170.724	184.067
Dan Kaffe Sdn. Bhd	Malasia	44%	48.230	43.067
Estrella Andina S.A.S.	Colombia	30%	21.319	20.996
Wellness Food Company S.A.S.	Colombia	23,33%	704	720
Internacional Ejecutiva de Aviación S.A.S.	Colombia	0% (2023 - 25%)	-	3.622
Negocios conjuntos				
Oriental Coffee Alliance Sdn. Bhd	Malasia	0% (2023 - 50%)	-	1.012
Oriental Coffe Alliance, Inc	Filipinas	50%	6.977	7.566
Total asociadas y negocios conjuntos			247.954	261.050

Tabla 16

		Segundo trimestre				
		2024		2023		
	País	% participación	Participación en el resultado del período	Participación en el otro resultado integral	Participación en el resultado del período	Participación en el otro resultado integral
Asociadas						
Bimbo de Colombia S.A.	Colombia	40%	(5.654)	1.545	(910)	(2.406)
Dan Kaffe Sdn. Bhd	Malasia	44%	741	3.936	3.166	(8.541)
Estrella Andina S.A.S.	Colombia	30%	260	-	(739)	-
Wellness Food Company S.A.S.	Colombia	23,33%	(7)	-	(9)	-
Internacional Ejecutiva de Aviación S.A.S.	Colombia	0% (2023 - 25%)	(29)	(86)	175	(410)
Negocios conjuntos						
Oriental Coffee Alliance Sdn. Bhd	Malasia	0% (2023 - 50%)	-	-	-	(273)
Oriental Coffee Alliance, Inc	Filipinas	50%	(555)	247	501	(824)
Total asociadas y negocios conjuntos	-	-	(5.244)	5.642	2.184	(12.454)

Tabla 17

		Acumulado a junio				
		2024		2023		
	País	% participación	Participación en el resultado del período	Participación en el otro resultado integral	Participación en el resultado del período	Participación en el otro resultado integral
Asociadas						
Bimbo de Colombia S.A.	Colombia	40%	(14.998)	1.655	(5.670)	(893)
Dan Kaffe Sdn. Bhd	Malasia	44%	2.291	2.872	4.045	(11.159)
Estrella Andina S.A.S.	Colombia	30%	323	-	(724)	-
Wellness Food Company S.A.S.	Colombia	23,33%	(16)	-	(31)	-
Internacional Ejecutiva de Aviación S.A.S.	Colombia	0% (2023 - 25%)	211	(267)	84	(537)
Negocios conjuntos						
Oriental Coffee Alliance Sdn. Bhd	Malasia	0% (2023 - 50%)	(23)	-	-	(360)
Oriental Coffee Alliance, Inc	Filipinas	50%	(749)	160	(60)	(884)
Total asociadas y negocios conjuntos			(12.961)	4.420	(2.356)	(13.833)

Tabla 18

Bimbo de Colombia S. A. es una sociedad anónima con domicilio en Tenjo-Colombia dedicada principalmente a elaboración de productos de panadería.

Dan Kaffe Sdn. Bhd es una sociedad con domicilio en Johor Bahru - Malasia dedicada a la producción de extracto congelado de café y café instantáneo seco. Es un aliado estratégico para el negocio de café por sus altos estándares de producción, ubicación ideal y potencial de crecimiento, ya que permite combinar la experiencia de clase mundial de Colcafé en el café soluble con profundo conocimiento del socio japonés del mercado asiático, el sabor y los ingredientes, tecnologías avanzadas, capacidades de aprovisionamiento de materias primas y red comercial generalizada en toda la región.

Estrella Andina S. A. S. es una sociedad simplificada por acciones domiciliada en Bogotá – Colombia dedicada a la comercialización de comidas preparadas en tiendas de café.

Wellness Food Company S. A. S. es una sociedad por acciones simplificada con domicilio en Itagüí - Colombia dedicada principalmente a la elaboración de productos lácteos y otros tipos de expendio de comidas preparadas.

Internacional Ejecutiva de Aviación S.A.S. es una sociedad dedicada a la prestación de servicios de transporte aéreo comercial público, no regular de pasajeros, correo y carga, incluyendo la realización de vuelos chárter en rutas nacionales e internacionales de acuerdo con la regulación vigente y los convenios internacionales sobre aviación civil, así como la realización de actividades y servicios complementarios y conexos a dicho servicio de transporte aéreo.

Oriental Coffee Alliance Sdn. Bhd es una sociedad con domicilio en Kuala Lumpur – Malasia dedicada a la venta de productos de Dan Kaffe Malaysia (DKM), así como la de algunos productos de Colcafé y del Grupo en el continente asiático. Esta asociación con Mitsubishi Corporation le permite a Grupo Nutresa avanzar en los objetivos inicialmente trazados con la adquisición de DKM, de ampliar su papel en la industria global del café, diversificar la producción y el origen de sus cafés solubles, e incursionar en el mercado de rápido crecimiento de café en Asia.

Estados financieros intermedios **consolidados condensados** Segundo trimestre

Oriental Coffee Alliance Inc. es una sociedad con domicilio en Taguig – Filipinas, conformada con el objetivo de participar, realizar y desarrollar los negocios de compra, venta, distribución, comercialización, celebrar todo tipo de contratos de exportación, importación, compra, adquisición, venta y demás disposiciones por cuenta propia como principal o representativo como representantes de manufactura, intermediario de mercancías, indentador, comerciante a comisión, factores o agentes en el envío de productos relacionados con el café, incluyendo pero no limitado a café instantáneo, productos listos para beber, extracto de café y café tostado y molido, pero excluyendo granos verdes para proporcionar dirección, supervisión y apoyo, incluidos, entre otros, marketing y ventas, a las afiliadas y / o subsidiarias incorporadas, incluidas las futuras afiliadas y / o subsidiarias que puedan incorporarse, que realizarán los negocios de fabricación y comercialización; y desarrollar oportunidades comerciales relacionadas con el café y otros productos alimenticios en países asiáticos y en otros lugares. Esta Compañía hace parte de la estrategia de Grupo Nutresa de asociación con Mitsubishi Corporation, la cual le permite avanzar en los objetivos inicialmente trazados con la adquisición de DKM de incursionar en el mercado, el cual es de rápido crecimiento de café en Asia.

A continuación, se presenta el movimiento del valor en libros las inversiones en asociadas y negocios conjuntos:

	2024	2023
Saldo inicial al 1 de enero	261.050	232.133
Capitalizaciones y adquisiciones ⁽³⁾	-	60.000
Retiro de inversión por venta ⁽²⁾	(3.566)	-
Retiro de inversión ⁽¹⁾	(989)	-
Participación en el resultado del periodo	(12.961)	(2.356)
Participación en el otro resultado integral	4.420	(13.833)
Saldo al 30 de junio	247.954	275.944

Tabla 19

- (1) En marzo de 2024 se realizó la liquidación de Oriental Coffee Alliance Sdn. Bhd, por \$989.
- (2) En abril de 2024 se realizó la venta de Internacional Ejecutiva de Aviación S.A.S.
- (3) El 31 de mayo de 2023 Grupo Nutresa aceptó la oferta de suscripción, de 3.200 acciones ordinarias de Bimbo de Colombia S.A. por valor de \$60.000, las cuales fueron pagadas \$40.000 en el segundo trimestre y \$20.000 en el cuarto trimestre de 2023.

Durante el período cubierto por estos estados financieros, no se recibieron dividendos por estas inversiones.

Ninguna de las asociadas y negocios conjuntos mantenidos por el Grupo se encuentra listada en un mercado de valores, por lo tanto, no existe un precio de mercado cotizado y comparable para la inversión.

Nota 12. PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO, NETO

A continuación, se presenta el movimiento de las propiedades, planta y equipo durante el período:

2024											
	Terrenos	Edificios	Maquinaria y equipo de producción	Equipo de transporte	Equipo de cómputo	Equipo de oficina	Mejoras en propiedad ajena	Activos en curso	Plantaciones en producción (*)	Plantaciones en desarrollo (*)	Total
Costo	833.459	1.146.595	3.755.815	36.829	57.567	46.391	205.235	473.023	25.251	9.995	6.590.160
Depreciaciones y/o deterioro	-	(402.389)	(1.976.048)	(30.581)	(43.752)	(36.131)	(130.506)	-	(2.800)	-	(2.622.207)
Saldo al 1 de enero de 2024	833.459	744.206	1.779.767	6.248	13.815	10.260	74.729	473.023	22.451	9.995	3.967.953
Adquisiciones	-	-	7.622	1.171	1.208	528	6.179	181.739	-	-	198.447
Ventas	-	-	(3)	(9)	-	(17)	-	-	-	-	(29)
Retiros	-	-	(752)	(17)	(11)	-	-	-	(16)	-	(796)
Depreciaciones	-	(20.830)	(100.176)	(1.365)	(2.308)	(1.716)	(9.127)	-	(723)	-	(136.245)
Traslados	-	15.254	110.014	617	641	1.587	251	(128.364)	3.048	(3.048)	-
Otros	-	-	-	-	1	-	292	-	-	-	293
Efecto de las diferencias por conversión	9.740	11.722	30.531	342	96	253	1.031	4.951	-	-	58.666
Capitalizaciones y consumo	-	-	-	-	-	-	-	-	-	145	145
Costo	843.199	1.187.283	3.912.903	41.407	54.497	45.476	211.221	531.349	28.279	7.092	6.862.706
Depreciaciones y/o deterioro	-	(436.931)	(2.085.900)	(34.420)	(41.055)	(34.581)	(137.866)	-	(3.519)	-	(2.774.272)
Saldo al 30 de junio de 2024	843.199	750.352	1.827.003	6.987	13.442	10.895	73.355	531.349	24.760	7.092	4.088.434
Conciliación del costo											
Saldo del costo al 1 de enero de 2024	833.459	1.146.595	3.755.815	36.829	57.567	46.391	205.235	473.023	25.251	9.995	6.590.160
Adquisiciones	-	-	7.622	1.171	1.208	528	6.179	181.739	-	-	198.447
Ventas	-	-	(1.058)	(445)	-	(22)	-	-	-	-	(1.525)
Retiros	-	-	(19.786)	(120)	(5.926)	(10.117)	(87)	-	(20)	-	(36.056)
Traslados	-	19.346	101.884	1.518	1.084	7.626	(3.094)	(128.364)	3.048	(3.048)	-
Otros	-	-	-	-	1	-	292	-	-	-	293
Efecto de las diferencias por conversión	9.740	21.342	68.426	2.454	563	1.070	2.696	4.951	-	-	111.242
Capitalizaciones y consumo	-	-	-	-	-	-	-	-	-	145	145
Saldo del costo al 30 de junio de 2024	843.199	1.187.283	3.912.903	41.407	54.497	45.476	211.221	531.349	28.279	7.092	6.862.706
Conciliación de depreciación y/o deterioro											
Saldo de depreciación al 1 de enero de 2024	-	(402.389)	(1.976.048)	(30.581)	(43.752)	(36.131)	(130.506)	-	(2.800)	-	(2.622.207)
Ventas	-	-	1.055	436	-	5	-	-	-	-	1.496
Retiros	-	-	19.034	103	5.915	10.117	87	-	4	-	35.260
Traslados	-	(4.092)	8.130	(901)	(443)	(6.039)	3.345	-	-	-	-
Depreciaciones	-	(20.830)	(100.176)	(1.365)	(2.308)	(1.716)	(9.127)	-	(723)	-	(136.245)
Efecto de las diferencias por conversión	-	(9.620)	(37.895)	(2.112)	(467)	(817)	(1.665)	-	-	-	(52.576)
Saldo de depreciación y/o deterioro al 30 de junio de 2024	-	(436.931)	(2.085.900)	(34.420)	(41.055)	(34.581)	(137.866)	-	(3.519)	-	(2.774.272)

Estados financieros intermedios **consolidados condensados**
Segundo trimestre



2023											
	Terrenos	Edificios	Maquinaria y equipo de producción	Equipo de transporte	Equipo de cómputo	Equipo de oficina	Mejoras en propiedad ajena	Activos en curso	Plantaciones en producción (*)	Plantaciones en desarrollo (*)	Total
Costo	882.913	1.209.120	3.845.634	44.601	60.664	55.382	198.332	328.626	18.266	16.549	6.660.087
Depreciaciones y/o deterioro	-	(403.198)	(1.975.659)	(36.877)	(45.815)	(42.106)	(118.138)	-	(1.536)	-	(2.623.329)
Saldo al 1 de enero de 2023	882.913	805.922	1.869.975	7.724	14.849	13.276	80.194	328.626	16.730	16.549	4.036.758
Adquisiciones	-	-	8.728	945	1.019	100	5.110	121.268	-	-	137.170
Ventas	-	-	(134)	-	-	-	-	-	-	-	(134)
Retiros	-	-	(1.311)	(30)	(18)	(12)	-	-	(38)	-	(1.409)
Depreciaciones	-	(21.158)	(107.699)	(1.703)	(2.762)	(2.219)	(9.510)	-	(634)	-	(145.685)
Traslados	(816)	7.370	65.352	-	1.014	530	996	(75.531)	7.028	(7.028)	(1.085)
Efecto de las diferencias por conversión	(19.942)	(22.600)	(48.888)	(438)	(193)	(533)	(1.390)	(8.707)	-	-	(102.691)
Capitalizaciones y consumo	-	-	-	-	-	-	-	-	-	411	411
Costo	862.155	1.175.927	3.775.976	41.094	60.042	52.788	199.124	365.656	25.252	9.932	6.567.946
Depreciaciones y/o deterioro	-	(406.393)	(1.989.953)	(34.596)	(46.133)	(41.646)	(123.724)	-	(2.166)	-	(2.644.611)
Saldo al 30 de junio de 2023	862.155	769.534	1.786.023	6.498	13.909	11.142	75.400	365.656	23.086	9.932	3.923.335
Conciliación del costo											
Saldo del costo al 1 de enero de 2023	882.913	1.209.120	3.845.634	44.601	60.664	55.382	198.332	328.626	18.266	16.549	6.660.087
Adquisiciones	-	-	8.728	945	1.019	100	5.110	121.268	-	-	137.170
Ventas	-	-	(480)	(257)	-	-	-	-	-	-	(737)
Retiros	-	-	(17.222)	(178)	(387)	(74)	(1.520)	-	(42)	-	(19.423)
Traslados	(816)	7.370	65.484	(101)	983	530	996	(75.531)	7.028	(7.028)	(1.085)
Efecto de las diferencias por conversión	(19.942)	(40.563)	(126.168)	(3.916)	(2.237)	(3.150)	(3.794)	(8.707)	-	-	(208.477)
Capitalizaciones y consumo	-	-	-	-	-	-	-	-	-	411	411
Saldo del costo al 30 de junio de 2023	862.155	1.175.927	3.775.976	41.094	60.042	52.788	199.124	365.656	25.252	9.932	6.567.946
Conciliación de depreciación y/o deterioro											
Saldo de depreciación al 1 de enero de 2023	-	(403.198)	(1.975.659)	(36.877)	(45.815)	(42.106)	(118.138)	-	(1.536)	-	(2.623.329)
Ventas	-	-	345	257	-	-	-	-	-	-	602
Retiros	-	-	15.911	148	369	62	1.520	-	4	-	18.014
Traslados	-	-	(132)	101	31	-	-	-	-	-	-
Depreciaciones	-	(21.158)	(107.699)	(1.703)	(2.762)	(2.219)	(9.510)	-	(634)	-	(145.685)
Efecto de las diferencias por conversión	-	17.963	77.281	3.478	2.044	2.617	2.404	-	-	-	105.787
Saldo de depreciación y/o deterioro al 30 de junio de 2023	-	(406.393)	(1.989.953)	(34.596)	(46.133)	(41.646)	(123.724)	-	(2.166)	-	(2.644.611)

Tabla 20

(*) Las plantaciones de cacao propias, son experimentales y tienen como finalidad fomentar el desarrollo del cultivo de cacao a través de sistemas agroforestales (Cacao – Maderables) con los agricultores del país.

Actualmente se tiene un área sembrada de aproximadamente 483 hectáreas. La planta logra su máxima producción a los 7 años aproximadamente, con dos cosechas al año y una vida útil esperada de 25 años.

Al 30 de junio de 2024 y 2023 no se tienen propiedades, planta y equipo en garantía.

Nota 13. **ACTIVOS POR DERECHOS DE USO**

A continuación, se presenta el movimiento de los activos por derechos de uso:

	Edificios	Equipo de transporte	Maquinaria y equipo de producción	Equipo de cómputo y comunicación	Total
Saldo al 1 de enero de 2024	825.106	84.249	26.336	55	935.746
Nuevos contratos (*)	67.866	44.486	6.909	155	119.416
Retiros	(1.972)	(5.196)	(382)	-	(7.550)
Depreciación	(54.809)	(14.228)	(5.592)	(67)	(74.696)
Efecto de las diferencias por conversión	7.573	(41)	156	-	7.688
Saldo al 30 de junio de 2024	843.764	109.270	27.427	143	980.604

Tabla 21

	Edificios	Equipo de transporte	Maquinaria y equipo de producción	Equipo de cómputo y comunicación	Total
Saldo al 1 de enero de 2023	806.640	68.527	32.752	194	908.113
Nuevos contratos (*)	50.064	26.297	12.959	-	89.320
Retiros	(3.682)	(2.021)	(6.987)	(146)	(12.836)
Depreciación	(50.133)	(13.245)	(6.405)	(26)	(69.809)
Efecto de las diferencias por conversión	(16.597)	(172)	(1.307)	(22)	(18.098)
Saldo al 30 de junio de 2023	786.292	79.386	31.012	-	896.690

Tabla 22

(*) Incluye actualización de los cánones de arrendamiento variable basado en un índice o en una tasa.

Nota 14. **PLUSVALÍA**

El movimiento del valor en libros de las plusvalías asignadas a cada uno de los segmentos del Grupo fue el siguiente:

Segmento reportable	UGE	Saldo al 1 de enero de 2024	Diferencias por conversión	Saldo al 30 de junio 2024
Alimentos al consumidor	Grupo El Corral	534.811	-	534.811
	Grupo Pops	170.494	-	170.494
	Helados Bon	51.530	-	51.530
Café	CCDC OPCO Holding Corporation	242.132	20.652	262.784
	Industrias Aliadas S.A.S.	4.313	-	4.313
Cárnico	Setas Colombianas S.A.	906	-	906
Chocolates	Nutresa de México	191.546	4.352	195.898
	Abimar Foods Inc.	96.546	-	96.546
Galletas	Galletas Pozuelo	46.309	3.615	49.924
	Productos Naturela S.A.S.	1.248	-	1.248
Otros	Atlantic FS S.A.S	33.747	-	33.747
	Grupo Belina	68.077	5.315	73.392
TMLUC	Grupo TMLUC	937.260	7.535	944.795
Total		2.378.919	41.469	2.420.388

Tabla 23

Nota 15. OTROS ACTIVOS INTANGIBLES

	Marcas	Software y licencias	Concesiones y franquicias	Otros	Total
Costo	1.270.654	141.721	54.058	121.530	1.587.963
Amortización	(89.491)	(80.162)	(19.673)	(41.059)	(230.385)
Saldo al 1 de enero de 2024	1.181.163	61.559	34.385	80.471	1.357.578
Adquisiciones	-	21.965	-	2.495	24.460
Amortización (*)	(16.995)	(19.003)	(1.964)	(4.183)	(42.145)
Traslados	-	13.194	-	(13.194)	-
Efecto de las diferencias por conversión	28.215	99	79	4.449	32.842
Costo	1.299.116	154.775	54.229	117.478	1.625.598
Amortización	(106.733)	(76.961)	(21.729)	(47.440)	(252.863)
Saldo al 30 de junio de 2024	1.192.383	77.814	32.500	70.038	1.372.735
Costo	1.409.819	117.580	54.576	131.584	1.713.559
Amortización	(84.909)	(58.348)	(18.479)	(38.249)	(199.985)
Saldo al 1 de enero de 2023	1.324.910	59.232	36.097	93.335	1.513.574
Adquisiciones	-	18.349	-	7.032	25.381
Amortización	(2.044)	(17.575)	(57)	(4.162)	(23.838)
Traslados	-	3.947	-	(3.783)	164
Efecto de las diferencias por conversión	(53.088)	(439)	(324)	(7.297)	(61.148)
Costo	1.356.323	135.107	54.252	124.480	1.670.162
Amortización	(86.545)	(71.593)	(18.536)	(39.355)	(216.029)
Saldo al 30 de junio de 2023	1.269.778	63.514	35.716	85.125	1.454.133

Tabla 24

(*) Ver política contable 3.3.10.

Nota 16. IMPUESTO SOBRE LA RENTA E IMPUESTOS POR PAGAR

16.1 Normatividad aplicable

Las disposiciones fiscales vigentes y aplicables establecen que las tasas nominales de impuesto sobre la renta para Grupo Nutresa son las siguientes:

Impuesto de renta %	2023	2024	2025	2026	2027
Colombia	35,0	35,0	35,0	35,0	35,0
Chile	27,0	27,0	27,0	27,0	27,0
Costa Rica	30,0	30,0	30,0	30,0	30,0
Ecuador	25,0	25,0	25,0	25,0	25,0
El Salvador	30,0	30,0	30,0	30,0	30,0
Estados Unidos	21,0	21,0	21,0	21,0	21,0
Guatemala	25,0	25,0	25,0	25,0	25,0
México	30,0	30,0	30,0	30,0	30,0
Nicaragua	30,0	30,0	30,0	30,0	30,0
Panamá	25,0	25,0	25,0	25,0	25,0
Perú	29,5	29,5	29,5	29,5	29,5
República Dominicana	27,0	27,0	27,0	27,0	27,0
Sudáfrica	28,0	28,0	28,0	28,0	28,0

Tabla 25

a) Colombia:

La depuración de la renta fiscal tiene como base el reconocimiento de los ingresos y gastos devengados contablemente, a excepción de los contemplados expresamente en la normativa, tales como: el momento de la realización para algunos ingresos, no deducibilidad de la diferencia

Estados financieros intermedios **consolidados condensados** Segundo trimestre

en cambio no realizada, limitación en la deducción por atenciones a los empleados, clientes y proveedores, topes en las tasas de depreciación anual, cambios en la realización para el reconocimiento fiscal del plan de fidelización de clientes.

Por otra parte, las donaciones realizadas a las entidades pertenecientes al régimen tributario especial no son deducibles, pero se permite un descuento tributario del 25% sobre el valor donado, el cual no puede exceder del 25% del impuesto sobre la renta a cargo en el respectivo año gravable.

La firmeza de las declaraciones tributarias por regla general es de 3 años, sin embargo, para las empresas sometidas al régimen de precios de transferencia, la firmeza es de 5 años y las declaraciones que originen o compensen pérdidas fiscales quedarán en firme en 12 años. Adicionalmente, para 2024, las declaraciones que presenten un aumento del impuesto neto de renta en un porcentaje mínimo del 35% o del 25% respecto al año anterior, quedarán en firme en 6 meses o 12 meses, respectivamente.

b) Chile

En Chile, la ley de impuesto de renta incluye sistemas separados para las "rentas de capital" y las "rentas de trabajo". Las primeras se gravan con el Impuesto de Primera Categoría, que afecta principalmente a empresas. Este impuesto tiene una tasa fija de 27% sobre la base imponible, la cual se calcula efectuándose aumentos o disminuciones ordenados por la ley a la utilidad del período. El impuesto que se pague de esta manera es imputable contra el Adicional, que grava las rentas de fuente chilena, de personas naturales y jurídicas que residen fuera del país, según sea el caso. Las pérdidas fiscales se arrastran al período siguiente como parte de las deducciones.

c) México:

El impuesto sobre la renta (ISR) grava la renta neta obtenida tanto por sociedades residentes como no residentes, con reglas específicas para cada una de ellas. La tasa de impuesto de renta de México es del 30%, la cual se aplica sobre el resultado fiscal del ejercicio, resultante de restar de los ingresos devengados en el período (incluyendo las ganancias de capital), los gastos incurridos para su generación (que se justifiquen a través de facturas u otros documentos legalmente aceptados) y las pérdidas fiscales pendientes de compensación de los últimos 10 años.

d) Costa Rica

El impuesto sobre la renta se calcula sobre la utilidad neta del ejercicio, que es el resultado de los ingresos brutos menos los costos y los gastos útiles y necesarios para generar la utilidad. La provisión para impuestos sobre la renta llevada a resultados incluye, el impuesto corriente gravable sobre la renta del ejercicio y el impuesto diferido aplicable a las diferencias temporarias entre partidas contables y fiscales. La deducción de intereses no bancarios se encuentra limitada a un 20% de la utilidad antes de intereses, impuestos, depreciaciones y amortizaciones (UAIIDA) por cada período gravable.

La tasa de impuesto a la renta es del 30% y la tarifa a las rentas y ganancias de capital es del 15%. Las pérdidas fiscales pueden ser compensadas en los 3 años siguientes a su generación.

e) Panamá

El impuesto sobre la renta corriente está sometido a una tasa del 25% sobre la renta neta gravable con base al monto que resulte mayor entre:

- La renta neta gravable que resulta de deducir de la renta gravable del contribuyente las rebajas concedidas mediante regímenes de fomento o producción y los arrastres de pérdidas legalmente autorizados, este cálculo se conocerá como el método de tradicional.
- La renta neta gravable que resulte de aplicar al total de ingresos gravables el 4,67% (este cálculo se conocerá como el CAIR –Cálculo alterno).

Las declaraciones de impuesto sobre la renta están sujetas a revisión por las autoridades fiscales por los 3 últimos años.

De acuerdo con la legislación fiscal panameña vigente, las empresas están exentas del pago de impuesto de renta por concepto de ganancias provenientes de fuente extranjera. También están exentos del pago de impuesto sobre la renta, los intereses ganados sobre depósitos a plazo en bancos locales, los intereses ganados sobre valores del Estado panameño y las inversiones en títulos valores emitidos a través de la Bolsa de Valores de Panamá.

Las pérdidas fiscales pueden ser deducibles del beneficio imponible de los cinco años siguientes, el 20% cada año, pero limitado al 50% del resultado fiscal de cada año.

f) Ecuador

El impuesto de renta está sometido a una tasa del 25% aplicable a la base imponible, que incluye la totalidad de ingresos gravados disminuidos con las devoluciones, descuentos, costos, gastos y deducciones imputables a tales ingresos y que se hayan realizado con el fin de obtener, mejorar o mantener los ingresos sujetos a impuesto de renta.

Las pérdidas fiscales pueden compensarse con las utilidades gravables dentro de los cinco años siguientes, sin que exceda del 25% de las utilidades obtenidas en cada año.

g) Estados Unidos

El impuesto sobre la renta corriente está sometido a una tasa del 21% sobre la renta gravable del ejercicio. Adicionalmente, aplica el impuesto especial sobre utilidades mantenidas en el exterior del 15% si se mantienen en efectivo y del 8% si se encuentran invertidas en activos.

h) Perú

El impuesto sobre la renta se calcula a una tarifa de 29,5%, sobre las utilidades fiscales del período, depurados acorde a la normativa vigente.

La autoridad tributaria del país tiene la facultad de fiscalizar y, de ser aplicable, corregir el impuesto a las correspondientes ganancias calculado por la compañía, durante los 4 años posteriores al año de la presentación de la declaración jurada.

Estados financieros intermedios consolidados condensados

Segundo trimestre

16.2 Activos y pasivos por impuestos

Los activos por impuestos se presentan en el estado de situación financiera dentro del rubro de “otros activos” corrientes y no corrientes. El saldo incluía:

	Junio 2024	Diciembre 2023
Impuesto de renta y complementarios ^(*)	544.873	315.181
Impuesto a las ventas	76.509	76.431
Otras reclamaciones	1.459	5.554
Otros impuestos	26.329	2.110
Total activos por impuesto corriente	649.170	399.276
Reclamaciones en proceso	1.233	1.230
Total activos por impuesto no corriente	1.233	1.230
Total activos por impuestos	650.403	400.506

Tabla 26

(*) Los activos por impuesto de renta y complementarios incluían autorretenciones por \$ 141.305 (2023: \$9.481), saldos a favor por \$201.168 (2023: \$217.419), anticipos de impuestos por \$82.943 (2023: \$6.131), descuentos tributarios por \$108.376 (2023: \$81.786), y retenciones de impuestos por \$11.081 (2023: \$364).

El saldo por pagar por impuestos corrientes comprendía:

	Junio 2024	Diciembre 2023
Impuesto de renta y complementarios ^(*)	239.192	86.847
Impuestos saludables	113.649	81.093
Impuesto a las ventas por pagar	197.073	117.793
Retenciones en la fuente por pagar	50.688	55.787
Otros impuestos	39.974	36.758
Total	640.576	378.278

Tabla 27

El Grupo aplica las leyes vigentes con criterio profesional para determinar y reconocer la provisión para el impuesto a las ganancias corriente y diferido en sus estados financieros intermedios consolidados condensados. La determinación tributaria final depende de las nuevas exigencias normativas, la existencia de ganancias fiscales suficientes para el aprovechamiento de beneficios fiscales como el tratamiento de ingresos no gravados y deducciones especiales de acuerdo con la normativa vigente aplicable y al análisis de probabilidad de favorabilidad de las opiniones de expertos. El Grupo reconoce pasivos para situaciones observadas en auditorías tributarias preliminares, sobre la base de estimados, si corresponden a el pago de impuestos adicionales. Cuando el resultado tributario final de estas situaciones es diferente de los montos que fueron inicialmente registrados, las diferencias se imputan al impuesto a la renta corriente y diferido activo y pasivo, en el período en el que se determina este hecho.

Teniendo en cuenta los criterios y juicios en la determinación y reconocimiento de los impuestos mencionados, al 30 de junio de 2024, no se han identificado situaciones que generen incertidumbre tributaria y que deban ser reconocidas contablemente de acuerdo al marco definido por la CINIIF 23.

(*) Incluye la disminución del impuesto de renta por pagar realizado a través del mecanismo de Obras por Impuestos. Durante el 2022 se vincularon cuatro Compañías de Grupo Nutresa con una inversión total de \$23.733, cuyos proyectos tienen como objetivo mejorar las condiciones para la formación y el desarrollo de competencias educativas de los departamentos de Antioquia y Tolima, garantizar la educación inicial, cuidado y nutrición a niños y niñas menores de 5 años en Antioquia, la implementación de soluciones solares fotovoltaicas en Caquetá y el mejoramiento de la vía Dabeiba – Camparucia en el departamento de Antioquia. A la fecha, estos proyectos tienen un porcentaje de ejecución del 96%. Durante el año 2023 se realizó la solicitud de vinculación a seis proyectos a través de 4 compañías de Grupo Nutresa, con una inversión total de \$34.610 y con un porcentaje de ejecución del 71%.

Estados financieros intermedios **consolidados condensados**
Segundo trimestre

16.3 Gasto por impuesto a la renta

El gasto por impuesto de renta fue el siguiente:

	Segundo trimestre		Acumulado a junio	
	2024	2023	2024	2023
Impuesto de renta corriente	100.861	70.484	216.730	185.153
Total impuesto corriente	100.861	70.484	216.730	185.153
Impuesto sobre la renta diferido (*)	(407)	(12.190)	(9.217)	(34.684)
Total gasto por impuesto	100.454	58.294	207.513	150.469

Tabla 28

(*) La variación del gasto del impuesto diferido, se debe principalmente a la mayor compensación de pérdidas fiscales respecto a junio 2023.

16.4 Impuesto a la renta diferido

El detalle del saldo del impuesto de renta diferido activo y pasivo fue el siguiente:

	Junio 2024	Diciembre 2023
Impuesto diferido activo		
Goodwill tributario TMLUC	464	903
Beneficios a empleados	76.988	77.802
Cuentas por pagar	25.097	22.982
Pérdidas fiscales	277.489	293.405
Deudores	20.408	15.803
Activos por derecho de uso	349.482	342.545
Derivados	30.896	30.897
Otros activos	25.652	26.201
Total impuesto diferido activo ⁽¹⁾	806.476	810.538
Impuesto diferido pasivo		
Propiedades, planta y equipo	331.372	335.407
Intangibles	415.998	412.808
Inversiones	12.670	13.583
Derivados	36.369	17.136
Inventarios	11.120	8.508
Pasivos por derecho de uso	307.403	305.456
Otros pasivos	7.811	19.491
Total impuesto diferido pasivo ⁽²⁾	1.122.743	1.112.389
Impuesto diferido pasivo neto	316.267	301.851

Tabla 29

- (1) El activo por impuesto diferido se reconoce y se soporta sobre la base de que el Grupo está generando rentas gravables positivas y se encuentra proyectada para generar a futuro las rentas suficientes para compensar créditos y pérdidas fiscales de periodos anteriores antes de su vencimiento, además de obtener beneficios fiscales futuros por beneficios a empleados, cuentas por pagar y demás rubros reconocidos en el activo por impuesto diferido. Las proyecciones de las rentas gravables y los datos reales anuales son revisadas para determinar el impacto y los ajustes sobre los valores del activo y su recuperabilidad en periodos futuros.
- (2) El pasivo por impuesto diferido corresponde principalmente a intangibles por la diferencia en la amortización contable y fiscal de las marcas, y al impuesto diferido reconocido en el estado financiero consolidado, con relación a las plusvalías por combinaciones de negocios realizadas antes de 2013. De igual forma, corresponde también a la diferencia entre la depreciación contable y fiscal de la propiedades, planta y equipo y al reconocimiento por la diferencia entre lo contable y fiscal derivado de la entrada en vigencia en 2019 de la norma contable de arrendamientos financieros NIIF 16.

El movimiento del impuesto diferido durante el período fue el siguiente:

	Abril-Junio 2024	Enero-Junio 2024	Abril-Junio 2023	Enero-Junio 2023
Saldo inicial, pasivo neto	327.190	301.851	313.737	363.777
Gasto por impuestos diferidos reconocidos en el resultado del período	(407)	(9.217)	(12.190)	(34.684)
Impuesto diferido asociado con componentes de otro resultado integral ^(*)	2.735	17.090	(22.553)	(35.364)
Efecto de la variación en las tasas de cambio de moneda extranjera	(13.251)	6.543	20.430	5.695
Saldo final, pasivo neto	316.267	316.267	299.424	299.424

Tabla 30

Estados financieros intermedios consolidados condensados

Segundo trimestre

(*) El impuesto a las ganancias relacionado con componentes de otro resultado integral está determinado por nuevas mediciones de planes de beneficios a empleados por \$-27 (2023: \$755), la participación en asociadas y negocios conjuntos que se contabilizan mediante el método de participación por \$73 (2023: \$-4.841), por los activos financieros medidos a valor razonable \$1.278 (2023: \$-1.236) y por coberturas de flujo de efectivo por \$15.766 (2023: \$-30.042).

16.5 Tasa efectiva de impuestos

La tasa de impuesto teórica es calculada utilizando el promedio ponderado de las tasas de impuestos establecidas en la norma tributaria de cada uno de los países donde operan las subsidiarias de Grupo Nutresa.

La tasa efectiva de impuestos se encuentra 4,02% por encima de la tasa teórica, principalmente por otros gastos no deducibles como el mayor valor de impuesto de renta pagado por empresas de Colombia en el exterior, el 50% del gravamen a los movimientos financieros, la limitación de gastos al exterior y los costos y gastos de ejercicios anteriores, rubros que aumentan la tasa efectiva en 4,18% (2023: 3,40%).

Los efectos anteriores se encuentran contrarrestados por diferencias permanentes representadas en los siguientes rubros:

- (1) Por efecto del aumento del IPC en Chile, la corrección monetaria del capital tributario en este país ha implicado mayores ajustes con un efecto en la tasa de -2,10% (2023: -2,91%).
- (2) La aplicación de normas estabilizadas en Colombia como la deducción especial por inversión en activos fijos reales productivos disminuye la tasa efectiva en -1,25% (2023: -0,55%).

De igual forma, considerando la escisión simétrica que se llevó a cabo en diciembre 2023, la cual escindió las inversiones que Grupo Nutresa tenía en Sura y Argos, a partir de 2024 no se reciben dividendos y, por tanto, no hay efecto en la tasa efectiva (2023: \$-6,95).

A continuación, se presenta la conciliación de la tasa de impuestos aplicable y la tasa efectiva de impuestos:

	Notas	Segundo trimestre				Acumulado a junio			
		2024		2023		2024		2023	
		Valor	%	Valor	%	Valor	%	Valor	%
Utilidad contable antes de impuestos (*)		265.291		198.734		580.042		639.114	
Gasto impuesto a la tasa impositiva aplicable		87.789	33,09%	56.327	28,34%	184.181	31,75%	198.098	31,00%
Dividendos de portafolio no gravados		-	0,00%	-	0,00%	-	0,00%	(44.443)	-6,95%
Deducción especial por activos fijos reales productivos		(3.806)	-1,43%	(1.772)	-0,89%	(7.235)	-1,25%	(3.537)	-0,55%
Corrección monetaria Chile		(5.382)	-2,03%	(6.851)	-3,45%	(12.210)	-2,10%	(18.625)	-2,91%
Gastos no deducibles		10.435	3,93%	13.811	6,95%	24.255	4,18%	21.760	3,40%
Otros efectos impositivos		11.418	4,31%	(3.221)	-1,62%	18.522	3,20%	(2.784)	-0,44%
Total gasto por impuestos	16.3	100.454	37,87%	58.294	29,33%	207.513	35,78%	150.469	23,54%

Tabla 31

16.6 Información sobre procesos legales en curso

- Industria de Alimentos Zenú S. A. S. y Alimentos cárnicos S.A.S., subsidiarias de Grupo Nutresa, se encuentran en procesos de discusión con la Dirección de Impuestos y Aduanas Nacionales (DIAN) por el desconocimiento de la deducción por amortización de la plusvalía generada en la adquisición de acciones, incluida en las declaraciones de renta del año 2011 en industria de Alimentos Zenú S.A.S. y del año 2011 y 2015 en Alimentos Cárnicos S.A.S. Ya fue agotado el proceso en sala administrativa, por lo tanto, se procedió con las respectivas demandas ante los tribunales contencioso administrativo de Antioquia y del Valle, respectivamente. Dichos periodos gravables generaron saldos a favor, valores que en su momento fueron solicitados por las Sociedades y devueltos por parte de la Administración de Impuestos, por lo cual y con ocasión a esta discusión, dichas devoluciones fueron consideradas improcedentes por la Dian, lo que generó adicionalmente para ambas Sociedades la discusión de las resoluciones que impusieron sanción por devolución improcedente.
- Grupo Nutresa S. A. adelanta demanda por el desconocimiento de deducciones y compensación de pérdidas fiscales en las declaraciones de renta de los años gravables 2008, 2009 y 2014. Debido a que por estos años se solicitaron los saldos a favor generados, los procesos de determinación dieron lugar a procesos sancionatorios por la improcedencia de la devolución, lo cual hizo también necesaria la demanda contra las respectivas resoluciones.

Nota 17. OBLIGACIONES FINANCIERAS

17.1 Pasivos financieros a costo amortizado

Las obligaciones financieras mantenidas por Grupo Nutresa son medidas al costo amortizado. A continuación, se presenta el saldo:

	Junio 2024	Diciembre 2023
Préstamos	4.022.568	4.101.389
Arrendamientos	2.005	2.568
Total	4.024.573	4.103.957
Corriente	384.597	757.727
No corriente	3.639.976	3.346.230

Tabla 32

17.2 Vencimiento

Período	Junio 2024	Diciembre 2023
1 año (*)	384.597	757.727
2 a 5 años	1.830.431	1.897.302
Más de 5 años	1.809.545	1.448.928
Total	4.024.573	4.103.957

Tabla 33

(*) Incluye intereses por pagar.

17.3 Saldo por divisas

Moneda (*)	Junio 2024		Diciembre 2023	
	Moneda original	COP	Moneda original	COP
COP	3.457.788	3.457.788	3.574.627	3.574.627
CLP	23.877	104.882	23.763	103.547
USD	106	440.061	106	405.471
CRC	2.793	21.842	2.800	20.312
Total		4.024.573		4.103.957

Tabla 34

(*) Los saldos en moneda extranjera se presentan en millones.

Los saldos por divisas se presentan después de coberturas cambiarias.

Para evaluar la sensibilidad del saldo de las obligaciones financieras frente a las variaciones en las tasas de cambio, se consideran todas las obligaciones a corte el 30 de junio de 2024 en monedas distintas a la moneda funcional de cada sociedad y que no cuentan con coberturas de flujo de caja. Un incremento del 10% en la tasa de cambio con referencia al dólar (COP/USD) generaría un incremento en el saldo final de \$418.

17.4 Tasas de interés

Las variaciones en las tasas de interés pueden afectar el gasto por intereses de los pasivos financieros referenciados a una tasa de interés variable. Para el Grupo, el riesgo de tasas de interés proviene principalmente de las operaciones de deuda, incluyendo los títulos representativos de deuda, el otorgamiento de créditos bancarios y arrendamientos. Estos están expuestos a los cambios en las tasas base (IBR - DTF - TAB - SOFR - BCCR) que son utilizadas para determinar la tasa aplicable sobre los bonos y préstamos.

La siguiente tabla muestra la estructura del riesgo financiero referenciado por la tasa:

Tasa	Junio 2024	Diciembre 2023
Deuda a tasa de interés variable	3.483.606	3.447.423
Deuda a tasa de interés fijo	540.967	656.534
Total	4.024.573	4.103.957
Tasa promedio	12,13%	13,40%

Tabla 35

Estados financieros intermedios consolidados condensados Segundo trimestre

Tasa	Junio 2024	Diciembre 2023
Deuda indexada IBR	3.351.757	3.247.191
Deuda indexada DTF	931	130.223
Deuda indexada TAB (Chile)	104.868	49.697
Deuda indexada SOFR	4.208	-
Deuda indexada BCCR (Costa Rica)	21.842	20.312
Total deuda a tasa de interés variable	3.483.606	3.447.423
Deuda a tasa de interés fijo	540.967	656.534
Total deuda	4.024.573	4.103.957
Tasa promedio	12,13%	13,40%

Tabla 36

Para dar una idea de la sensibilidad del gasto financiero a los tipos de interés, se ha supuesto un incremento de +100pb, escenario en el cual el gasto financiero anual del Grupo se incrementaría en \$34.836.

A continuación, se presenta información sobre el comportamiento de las principales tasas de referencia al cierre del periodo:

Tasa cierre	Junio 2024	Diciembre 2023
IPC	7,18%	9,28%
IBR (3 meses)	10,31%	11,98%
DTF EA (3 meses)	10,13%	12,69%
DTF TA (3 meses)	9,53%	11,77%
TAB (3 meses)	5,98%	8,37%
SOFR (3 meses)	5,32%	5,33%
BCCR	7,41%	7,78%

Tabla 37

17.5 Instrumentos financieros derivados y coberturas

Para minimizar la volatilidad en las tasas de referencia, Grupo Nutresa realiza coberturas de tasas de interés, la deuda con cobertura asciende a USD \$105.000.000 (diciembre 2023: USD\$105.000.000) y COP \$100.000 (diciembre 2023: \$196.126) y la deuda con cobertura de tasa de interés fija a tasa variable asciende a COP \$45.000 (diciembre 2023: \$45.000).

Coberturas de valor razonable:

En ocasiones, Grupo Nutresa, utiliza derivados financieros para cubrir el riesgo de mercado de inversiones, cuentas por cobrar o cuentas por pagar en moneda extranjera; estos derivados son designados como coberturas contables y la valoración a mercado del instrumento derivado se reconoce en el estado de situación financiera como un ajuste el valor razonable de la partida cubierta.

Coberturas de flujo de caja:

Grupo Nutresa utiliza derivados financieros para gestionar y cubrir la exposición del flujo de caja frente a variaciones del tipo de cambio en las diferentes geografías donde opera; estos derivados, designados como coberturas contables, son medidos a valor de mercado y reconocidos en el estado de situación financiera en las categorías de “otros activos y otros pasivos corrientes”, según corresponda.

Finalmente, Grupo Nutresa utiliza derivados financieros para gestionar y cubrir las posiciones de flujo de caja frente al dólar, en las diferentes geografías donde opera; estos derivados, son medidos a valor razonable, y se incluyen en el estado de situación financiera en las categorías de otros activos corriente y otros pasivos corrientes, según corresponda.

El Grupo no utiliza instrumentos financieros derivados para propósitos especulativos.

A continuación, se presenta el detalle de los activos y pasivos por instrumentos financieros derivados:

	Notas	Junio 2024		Diciembre 2023	
		Activo	Pasivo	Activo	Pasivo
Coberturas					
Valor razonable de cobertura de tasa de interés	10 (*)	85.243	(8.233)	78.747	(7.745)
Valor razonable de tipos de cambio en proveedores y préstamos		-	(34.578)	-	(47.715)
Valor razonable de tipos de cambio en clientes o deudores		(15.760)	-	7.822	-
Valor razonable de tipos de cambio en flujos de caja	10	17.336	(12.434)	21.136	(62.430)
Total derivados de cobertura		86.819	(55.245)	107.705	(117.890)
Total instrumentos financieros derivados		86.819	(55.245)	107.705	(117.890)
Valor neto derivados financieros			31.574		(10.185)

Tabla 38

Estados financieros intermedios **consolidados condensados** Segundo trimestre

La valoración de instrumentos financieros derivados no designados, no generó impacto en el estado de resultados.

Todos los derivados financieros son medidos mensualmente a valor razonable, de acuerdo a la metodología de valoración de Black Scholes. Estas partidas son clasificadas en el nivel 2 de la jerarquía de valor razonable, establecida en la NIIF 13.

(*) La valoración de los derivados se hace mensualmente según las condiciones de mercados, aumentando o disminuyendo el activo o pasivo reconocido en la apertura de la operación.

17.6 Gastos financieros

El gasto financiero reconocido en el estado de resultados se detalla de la siguiente manera:

	Segundo trimestre		Acumulado a junio	
	2024	2023	2024	2023
Intereses de préstamos	150.695	148.067	284.584	301.972
Intereses por arrendamientos financieros	1	2	2	4
Total gastos por intereses	150.696	148.069	284.586	301.976
Beneficios a empleados	3.985	14.964	10.345	23.738
Gasto financiero por derechos de uso	27.028	24.799	52.981	49.515
Otros gastos financieros	18.010	17.590	36.554	34.534
Total gastos financieros	199.719	205.422	384.466	409.763

Tabla 39

Nota 18. PASIVOS POR DERECHOS DE USO

A continuación, se presenta el movimiento de los pasivos por derechos de uso:

	Junio 2024	Diciembre 2023
Saldo al inicio del periodo	1.036.032	987.809
Nuevos contratos (*)	119.409	233.499
Retiros	(7.661)	(24.581)
Intereses	52.981	101.609
Efecto de las diferencias por conversión	8.614	(44.582)
Diferencia en cambio	108	(1.024)
Pagos	(113.464)	(216.698)
Saldo al final del periodo	1.096.019	1.036.032
Porción corriente	177.663	179.891
Porción no corriente	918.356	856.141

Tabla 40

(*) Incluye actualización de los cánones de arrendamiento variable basado en un índice o una tasa.

Nota 19. PROVEEDORES Y CUENTAS POR PAGAR

El saldo de los proveedores y cuentas por pagar se detalla a continuación:

	Notas	Junio 2024	Diciembre 2023
Proveedores		1.014.226	970.742
Costos y gastos por pagar		699.455	738.051
Dividendos por pagar	22	19.708	167.949
Retenciones y aportes de nómina		44.945	48.092
Total		1.778.334	1.924.834
Porción corriente		1.778.334	1.924.834

Tabla 41

Nota 20. PASIVO POR BENEFICIOS A EMPLEADOS

A continuación, se presenta el saldo de los pasivos por beneficios a empleados:

	Notas	Junio 2024	Diciembre 2023
Beneficios corto plazo		216.218	165.641
Beneficio post-empleo		120.513	143.814
<i>Planes aportaciones definidas</i>		33.905	58.208
<i>Planes de beneficios definidos</i>	20.1	86.608	85.606
Otros beneficios a empleados largo plazo	20.2	172.163	218.540
Total pasivo por beneficios a empleados		508.894	527.995
Porción corriente		294.138	308.503
Porción no corriente		214.756	219.492

Tabla 42

20.1 Pensiones y otros beneficios post-empleo

A continuación, se presentan la conciliación de los movimientos de los planes de beneficios definidos:

	Pensiones	Cesantías retroactivas	Otros planes beneficios definidos	Total
Valor presente de obligaciones a 1 de enero de 2024	16.745	10.145	58.716	85.606
(+) Costo del servicio	160	115	3.640	3.915
(+) Gastos por intereses	883	393	1.339	2.615
(-) Rendimientos del plan	-	-	(535)	(535)
(+/-) Pérdidas actuariales	-	-	1.024	1.024
(-) Aportes al fondo del plan	-	-	535	535
(-) Pagos	(1.086)	(2.412)	(4.120)	(7.618)
(+/-) Otros	(1)	-	-	(1)
(+/-) Diferencia en tipo de cambio	139	-	928	1.067
Valor presente de obligaciones a 30 de junio de 2024	16.840	8.241	61.527	86.608

Tabla 43

Durante el período de enero a junio de 2024 no se han presentado cambios significativos en los principales supuestos actuariales utilizados en la medición actuarial de los planes post-empleo definidos.

20.2 Otros beneficios a empleados a largo plazo

A continuación, se presenta la conciliación de los movimientos de los otros beneficios a empleados largo plazo:

	Prima de antigüedad	Otros beneficios a largo plazo	Total
Valor presente de obligaciones a 1 de enero de 2024	101.834	116.706	218.540
(+) Costo del servicio	4.632	29.803	34.435
(+) Gastos por intereses	5.544	2.186	7.730
(+/-) Ganancias actuariales	(2.605)	(3.826)	(6.431)
(+/-) Otros	12	5	17
(-) Pagos	(6.386)	(77.516)	(83.902)
(+/-) Diferencia en tipo de cambio	142	1.632	1.774
Valor presente de obligaciones a 30 de junio de 2024	103.173	68.990	172.163

Tabla 44

20.3 Gastos por beneficios a empleados

Los montos reconocidos como gastos por concepto de beneficios a empleados fueron:

	Segundo trimestre		Acumulado a junio	
	2024	2023	2024	2023
Beneficios corto plazo	611.980	598.271	1.207.105	1.180.596
Beneficio post-empleo	55.403	52.582	110.395	101.627
Planes aportaciones definidas	53.482	48.366	106.480	95.681
Planes de beneficios definidos	1.921	4.216	3.915	5.946
Otros beneficios a empleados largo plazo	15.830	20.913	28.004	36.572
Beneficios por terminación del contrato	6.037	7.471	10.381	18.348
Total	689.250	679.237	1.355.885	1.337.143

Tabla 45

Nota 21. PROVISIONES

A continuación, se presenta el saldo de las provisiones:

	Junio 2024	Diciembre 2023
Restauración y desmantelamiento	7.198	7.054
Contingencias legales	4.054	2.790
Premios e incentivos	2.868	2.950
Total	14.120	12.794
Porción corriente	6.922	5.740
Porción no corriente	7.198	7.054

Tabla 46

Contingencias legales: las provisiones por procesos legales se reconocen para atender las pérdidas probables estimadas en contra de Grupo Nutresa por litigios laborales, civiles, administrativos y regulatorios, las cuales se calculan sobre la base de la mejor estimación del desembolso requerido para cancelar la obligación a la fecha de preparación de los estados financieros. Tomando en consideración los informes de los asesores legales, la Administración considera que dichos litigios no afectarán de manera significativa la situación financiera o la solvencia del Grupo, incluso en el supuesto de conclusión desfavorable de cualquiera de ellos. No existen al 30 de junio de 2024 y al 31 de diciembre de 2023 procesos judiciales relevantes que deban ser revelados en los estados financieros.

Premios e incentivos: corresponde a los planes de reconocimiento a la gestión e innovación de los empleados y la fuerza de ventas.

Activos y pasivos contingentes

No se identifican activos y pasivos contingentes que sean materiales cualitativa ni cuantitativamente y que deban ser revelados en los estados financieros al 30 de junio de 2024.

Nota 22. DISTRIBUCIÓN DE DIVIDENDOS

La Asamblea General de Accionistas de Grupo Nutresa S.A., en su reunión ordinaria del 21 de marzo de 2024, no decretó dividendos ordinarios para el periodo comprendido entre abril de 2024 y marzo de 2025 y, en su lugar, dispuso que el monto total de la utilidad neta se llevara a la "Reserva ocasional a disposición de la Asamblea de Accionistas". Además, se decretó dividendos a los propietarios de interés no controlante de Setas de Colombia S.A., Helados Bon S. A., Novaceites S. A. y Basic Kitchen S.A.S. \$10.510.

En 2023 la Asamblea General de Accionistas de Grupo Nutresa S.A. decretó un dividendo ordinario de \$96,45 pesos por acción y por mes y un dividendo extraordinario trimestral por acción de \$48,24, equivalente a \$1.350,36 pesos anuales por acción sobre 457.755.869 acciones en circulación, los cuales fueron cancelados durante los meses de abril de 2023 a marzo de 2024, para un total de \$618.135. Además, se decretó dividendos a los propietarios de interés no controlante de Setas de Colombia S.A., Helados Bon S.A., Schadel Ltda, Productos Naturela S.A.S. y Basic Kitchen S.A.S. \$16.368.

Durante los meses comprendidos entre enero y junio de 2024, se pagaron dividendos por \$158.753 (2023: \$272.621).

Al 30 de junio de 2024 se encuentran pendientes por pagar \$19.708 (diciembre 2023: \$167.949) por este concepto.

Nota 23. GASTOS POR NATURALEZA

Se presenta a continuación el detalle de los costos y gastos por naturaleza para el período:

	Notas	Segundo trimestre		Acumulado a junio	
		2024	2023	2024	2023
Consumo de inventarios y otros costos		2.059.451	2.356.117	4.020.359	4.862.604
Beneficios de empleados	20.3	689.250	679.237	1.355.885	1.337.143
Otros servicios (1)		437.304	441.408	830.724	825.982
Otros gastos (2)		154.585	149.109	297.857	311.657
Servicios de transporte		154.348	163.611	299.943	325.186
Depreciaciones y amortizaciones (*)		90.952	84.763	177.865	169.973
Depreciaciones por derechos de uso (*)		38.256	34.831	74.696	69.809
Servicios de maquila		37.805	37.087	74.069	74.819
Servicios temporales		48.667	52.951	93.833	105.478
Energía y gas		72.777	71.882	142.263	140.661
Material publicitario		40.477	51.872	76.108	100.138
Mantenimiento		59.197	54.647	102.552	96.508
Impuestos diferentes a impuesto de renta		44.872	42.499	84.766	81.678
Arrendamientos		24.817	25.415	48.505	49.414
Honorarios		39.298	48.733	74.346	83.382
Seguros		22.533	20.830	45.773	40.418
Deterioro de activos		7.780	10.287	19.796	19.162
Total		4.022.369	4.325.279	7.819.340	8.694.012

Tabla 47

- (1) Otros servicios incluyen mercadeo, aseo y vigilancia, espacios en canales, alimentación, servicios públicos, plan de acción comercial, software y bodegaje.
- (2) Los otros gastos incluyen repuestos, gastos de viaje, envases y empaques, combustibles y lubricantes, contribuciones y afiliaciones, comisiones, taxis y buses, suministros de edificaciones, papelería y útiles de oficina, suministros de aseo y laboratorio, gastos legales y licencias y premios.
- (*) Los gastos por depreciaciones y amortizaciones afectaron los resultados del período así:

	Segundo trimestre		Acumulado a junio	
	2024	2023	2024	2023
Costo de ventas	45.741	48.251	89.774	98.041
Gastos de ventas	74.207	61.463	144.919	122.482
Gastos de administración	6.822	7.069	12.804	13.075
Gastos de producción	2.438	2.811	5.064	6.184
Total	129.208	119.594	252.561	239.782

Tabla 48

Nota 24. OTROS INGRESOS NETOS OPERACIONALES

Se presenta a continuación, el detalle de otros ingresos (egresos) operacionales netos:

	Segundo trimestre		Acumulado a junio	
	2024	2023	2024	2023
Indemnizaciones y recuperaciones	2.009	6.720	6.580	11.103
Enajenación y retiro de propiedades, planta y equipo e intangibles	(251)	(368)	(467)	(976)
Multas, sanciones, litigios y procesos judiciales	(1.620)	(1.180)	(2.564)	(1.526)
Otros ingresos y egresos	(80)	(443)	(537)	(683)
Patrocinios	2.563	1.232	4.361	4.580
Subvenciones del gobierno	352	4.020	427	4.216
Donaciones	(3.012)	(3.844)	(3.884)	(5.035)
Enajenación y retiro de derechos de uso	(130)	(228)	130	365
Total	(169)	5.909	4.046	12.044

Tabla 49

Nota 25. EFECTO DE LA VARIACIÓN EN LAS TASAS DE CAMBIO

25.1 Reservas por conversión de negocios en el extranjero

Los estados financieros intermedios consolidados condensados de Grupo Nutresa incluyen subsidiarias extranjeras, ubicadas principalmente en Chile, Costa Rica, Estados Unidos, México, Perú, Panamá, y otros países de Latinoamérica, que representan el 40,22% y el 35,38% de los activos totales consolidados en 2024 y 2023, respectivamente. Los estados financieros de estas subsidiarias, son convertidos a pesos colombianos de acuerdo con las políticas contables de Grupo Nutresa.

A continuación, se presenta el impacto de las tasas de cambio en la conversión de activos, pasivos y resultados de las compañías en el exterior reconocido en los otros resultados integrales:

		Segundo trimestre		Acumulado a junio	
		2024	2023	2024	2023
Chile	CLP	214.704	(278.186)	7.403	(174.723)
Costa Rica	CRC	36.852	(114.589)	85.137	(52.140)
Estados Unidos	USD	46.307	(56.933)	48.704	(80.803)
México	MXN	(9.300)	(18.855)	(1.411)	(4.284)
Perú	PEN	16.575	(25.869)	17.651	(35.461)
Panamá	PAB	20.988	(19.979)	21.878	(27.870)
Otros		15.372	(18.160)	14.903	(23.876)
Impacto por conversión del período		341.498	(532.571)	194.265	(399.157)
Reserva por conversión al inicio del período		720.776	2.008.339	868.009	1.874.925
Reserva por conversión al final del período		1.062.274	1.475.768	1.062.274	1.475.768

Tabla 50

La conversión de estados financieros en la preparación de estados financieros intermedios consolidados condensados no genera efectos impositivos.

Las diferencias de conversión acumuladas se reclasifican a los resultados del periodo, parcial o totalmente, cuando se disponga la operación en el extranjero.

25.2 Diferencia en cambio de las transacciones en moneda extranjera

A continuación, se presenta el detalle de las diferencias en cambio de los activos y pasivos reconocidos en el resultado del periodo:

	Segundo trimestre		Acumulado a junio	
	2024	2023	2024	2023
Realizada	(2.649)	1.391	(17.838)	10.353
No realizada	(10.317)	(2.159)	(17.394)	8.137
Diferencia en cambio operativa (*)	(12.966)	(768)	(35.232)	18.490
Diferencia en cambio no operativa	30.679	(35.843)	28.713	(74.829)
Ingreso total por diferencia en cambio	17.713	(36.611)	(6.519)	(56.339)

Tabla 51

(*) La diferencia en cambio operativa al 30 de junio de 2024 se distribuye en ingresos clientes \$11.988 (2023: \$-23.450), proveedores \$-25.488 (2023: \$66.868) y coberturas de flujo de efectivo \$-21.732 (2023: \$-24.928).

La nota 18.5 revela la información relacionada con las operaciones de cobertura que tienen impactos en las utilidades/pérdidas por diferencias en cambio.

Nota 26. OTROS INGRESOS, NETO

En el 2024 los otros ingresos (egresos) corresponden al efecto de la liquidación de la inversión en Oriental Coffee Alliance Sdn. Bhd, la venta de Internacional Ejecutiva de Aviación S.A.S. Ver notas 1.1 y 11. En el 2023 los otros egresos corresponden a la no recuperabilidad de un saldo a favor en el impuesto al patrimonio \$2.776.

	Segundo trimestre	Acumulado a junio
	2024	
Ingreso por venta	6.000	6.000
Costo de la inversión	(6.706)	(7.695)
Retiro de otros resultados integrales	1.086	4.212
Ingreso por retiro	380	2.517

Tabla 52

Nota 27. HECHOS POSTERIORES A LA FECHA SOBRE LA QUE SE INFORMA

Los presentes estados financieros intermedios consolidados condensados fueron autorizados para su emisión por la Junta Directiva de Grupo Nutresa el 25 de julio de 2024. No se presentaron hechos relevantes después del cierre de los estados financieros y hasta la fecha de su aprobación que puedan afectar de manera significativa la situación financiera de Grupo Nutresa reflejada en estos estados financieros intermedios consolidados con corte al 30 de junio de 2024.